

# 拿货实体店服装领域日系双面羊绒大衣毛呢

产品名称	拿货实体店服装领域日系双面羊绒大衣毛呢
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:领域 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

拿货实体店服装领域日系双面羊绒大衣毛呢

爱弗瑞服饰主要经营各杭州服装厂线上拿货，品牌服装进货价，卖女服装进货渠道

换商标改成其他品牌出售，这不失为处理库存的一种比较好的方法，可以有效减少特价处理对本品牌形象的伤害，但也带来很多管理上的难度，而且，毕竟是库存品滞销品，改商标能不能销售出去也是个未知数。况且，消费者也会对该商标是否假冒存在嫌疑，对原品牌存在一定的冲击。服装分类的方法主要有两种：一种是按照设计师的体系分类，另一种是按照生产组织的体系分类。事实上，同一家企业很难同时生产所有种类的服装。首先进入到批发市场，你要大致看一下，哪些款式会有大的销量。因为要提前6个月预测行业的流行趋势，其实是非常难的一种事情。虽然我们看到设计部的设计师MM们动不动就往法国、韩国等地方飞，貌似很好玩的样子。但是，我们也要看到设计师们因为各自的设计任务，连续加班的苦逼生活。在设计师的世界中，产品设计得好，到新品上市时，便会有好的销售表现；反之，产品设计不好，得不到消费者的认同。“知己”是指要知道自己销售现状，以及可能出现的变化：要知道自己现有的商品库存量(或货源)和对外签订合同的要货情况;要知道自身的人力、物力、财力以及所处环境的长短处。例如，有一个经营钓鱼器具的个体商店老板，以前是经营服装生意的，几年前了解到业余

垂钓者日益增多，市场对钓鱼器具需求量很大，整个城镇又没有一家钓鱼器具经营部，而此时自己经营的服装生意又受到几家资金雄厚、基础较好的企业的冲击，该老板根据自己的实力，看准时机，转行改做钓鱼器具生意，到目前为止，该店仍为本地规模较大，效益较好的企业。