山东多功能家电蒸汽高周波水管清洗一体机

产品名称	山东多功能家电蒸汽高周波水管清洗一体机
公司名称	乐陵众泰鼎环保设备有限公司
价格	.00/个
规格参数	众泰鼎:箱体 ZTD_01:便携式 山东乐陵:自产自销
公司地址	乐陵市阜平西路翡翠绿洲沿街
联系电话	18266160581

产品详情

品名：　众泰鼎高周波脉冲清洗机

型号：　ZTD—116A

工作电压：　24V

压力：　0.6-3.8MPA

清洗管径：DN15（4分管）、DN20（6分管）、DN25（1寸管）、DN32（1寸2管）、DN40（1寸半管）、DN50（2寸管）、DN65（2寸半管）、DN80（3寸管）、DN100（4寸管）

清洗管道材质：

1、塑料管：　有PVC、UPVC、PPR、PPR稳态塑铝合金、铝塑管、玻纹管、PE管等。

2、金属管：
镀锌管、不锈钢管、不锈钢衬塑管、薄壁不锈钢管、镀锌衬塑管、铜管、铸铁管等。

产品概述

1:采用24V安全电压，确保操作人员安全使用

2:小巧轻便，操作简单易学、携带方便

3：采用全机身铝合金设计制作，内置防水层

4：设有手动、遥控装置（遥控距离200米），可自由调换操作使用

5： 压力大小可供调节，用于测压、侧漏、清洗、洗。

6：周波脉冲、水槌直流、螺旋、顺逆

7：设有压力气压、电流电压、脉冲水压、脉冲间隔设置可视化面板

质保 5 年，非人为公司免费为其维修加盟 VX18266160581 18989403881

关于各地客户及经销商的等级划分

注：如全国各地任意客户一次性购买一台设备，若当地未有代理商则可成为当地品牌代理商。但不享受年终分红，公司可为其提供技术支持、广告宣传物料、以及设备销售返利。

县级客户：零加盟费，仅需全资购买一台设备。公司提供技术支持以及宣传物料。

市级代理客户：零加盟费，需向公司全资购买5台设备。公司提供技术支持并向市级代理商提供广告宣传费用以及当地技术人员薪资待遇，拥有当地地区市级的独家代理权，可发展县级代理商。参与公司年终分红以及设备的返利销售。

省会级城市代理客户：零加盟费，需一次性购买10台设备。公司可为当地代理商派驻用于发展县、市级别客户的培训人员为其培训（注：公司承担技术人员的全部费用）。广告宣传以及物料宣传，参与公司年终分红以及设备的返利销售。

众泰鼎环保设备有限公司本着真诚合作，共创共赢的理念，诚招各级代理商以及各省、市、县级的当地个人客户加盟

你家的水管清洗过吗？

我们一起看看水管清洗行业情况

1、 健康环保项目，市场厚积薄发.

自来水管道里的锈垢、水垢、污垢，以前不被人们注意和重视，但是，随着人们生活水平的提高和对健康和安全的要求日益提高，自来水管清洗逐渐被公众发现、认识、并接受。随着人们认识程度的提高，市场会遂即被挖掘，

2、 重复消费，掘井饮水。

自来水管道新安装后使用前，最好清洗一次，然后每年清 洗一次。这样，开发一个客户，你就可以建立一个客户档案，我们重复服务，客户重复消费。掘井饮水水不断。

3、 小投入，低门槛。

购买清洗设备，一次性投资几千元，耗材几乎很低，仅交通费和人工费；操作简单，无性别、年龄、文化程度高低之要求；最低一个人即可操作；不用租门面，清洗服务需要到客户家里完成，我们在家就可以办公，接受预约；开业程序简单，降低投资风险；可以兼职做业务；可以和其它如家政、安装、物业等等做配套服务。

4、 清洗效果可见，易于市场推广。

清洗出来的污物，客户可以很清楚看得见，水质改善立竿见影，客户掏钱买到看得见的效果，也易于推广。

5、 操作简单，效率高。

一般清洗一个100平的家庭，清洗时间大约一小时左右，效率很高。清洗一户大概在500块左右（根据当地消费水平定价） 有想法的可以留联系方式呦。。。 当一个新生事物出现时，有5%的人知道时赶紧做，这就是机会，做早了就是先机；当有50%的人知道时，做个消费者就行了；当有超过50%时，你看都

自来水管清洗项目，近年很火的一个项目，但是市场仍然远远没有被开发起来，基本上每个家庭的水管还是没有清洗过的，市场不可谓不大，类似一个互联网的风口，那么这个风口如何来把握呢？

目前市场上的大项目，新兴的风口，未来几十年的布局，在国内，无不是bat、美团、网易这个大咖在布局，智能机器、无人超市、无人驾驶、电动汽车等等你能想到的别人都已经想到了，并且都在实施了。时代越来越紧迫，后续的小公司都只能在这些大咖的布局下做细分化了。

回归主题，众泰鼎环保设备水管清洗推广方案，水管清洗怎么开发客户？

线下推广方式：

一、看准10年房龄左右的中高档小区

一般来说，10年左右的小区住宅里面所使用的供水管道都是PPR塑胶管，新手不会犯洗出沙眼这样的错误，建议初次清洗时，要避开那些几十年前的建筑，这类水管你很难保证他的水管材质能不能经得住清洗。听说过清洗过程中把一些很大的锈块给冲洗出来了，导致水管漏水了，所以，没有经验的话，暂时不要清洗那种上了年纪的水管。另外中高档小区相对来说，更能接受新鲜事物，在花钱和健康这件事情上少疑虑。

二、利用时下流行的社交软件宣传水管清洗（线上推广+线下宣传）

近些年，APP火了，包括微信、58同城、QQ等人群多了，你可以在这些社交软件上发一些水管清洗出大量脏水的现场视频，在58也可发一些水管清洗的业务，甚至淘宝咸鱼什么的也可以；

小区内推广宣传：选择你附近的小区，和物业谈好，让小区物业帮忙介绍，如果成功，按多少给他拿分成，最好是能让小区集体清洗一次，大扫除！在小区人流量大的时间点摆个地推，播放清洗VCR等。

线上推广的方法：

现在微信朋友圈已经成了最大的营销广告平台，就像微商一样，就是利用这个平台，不断的增加新的好友，以量来铺出客户。据统计一个人平均每天看朋友圈的次数为20次。批阅奏章一样，这是通病，所以这也是我们可以很好利用的一个平台渠道。

本地的一些公众号，粉丝很多，阅读量也惊人，很多人专门来经营公众号来赚钱的，这同样是我们可以利用的平台，当然要搭配相应的活动方案。

关于线上的渠道方式，可谓之多。当然必须要知道每种方式的专业运营方法。不然告诉你你也执行不起来。

所谓术业有专攻，专业的人来做专业的事，但是我们可以学着专业的方法来做，众泰鼎环保设备有限公

司在这方面就做得很好。

好的经验方法，每一种都有专业的营销思维方法详解。

众泰鼎环保清洗设备 众泰鼎环保设备有限公司本着真诚合作，共创共赢的理念，诚招各级代理商以及各省、市、县级的当地个人客户加盟。