

# 加盟菡仁堂小儿推拿能不能成为一门好生意？

产品名称	加盟菡仁堂小儿推拿能不能成为一门好生意？
公司名称	山西菡仁堂生物科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	山西省太原市小店区长治路世贸中心A座1907号 (注册地址)
联系电话	13303512519

## 产品详情

在加盟小儿推拿项目前，如果不了解加盟的本质，就很容易入“坑”，或者因为期望过高，导致了跟品牌方之间合作出现问题。我们了解到，加盟小儿推拿的创业者，大多数都是初次创业，他们普遍认为，既然我掏钱了，总部就应该给我提供无微不至的帮助和支持，说好的保姆式扶持呢？

有这种想法的创业者是很天真的，说难听点是最容易“被骗”的。品牌方不是加盟商的保姆，如果不能正确理解这种合作关系的话，后期就会产生很多问题。首先，我们先来了解下小儿推拿加盟，也就是特许经营这种模式，到底是怎么回事：品牌方也就是加盟总部将自己所拥有的商标、商号、专利技术以法律合同的形式，授予加盟者所使用，作为总部要向加盟者提供经营资源、商业模式，加盟者要按总部的统一模式开展经营活动，并支付相应的费用。

那么，加盟小儿推拿能不能成为一门好生意呢？如何选择靠谱的小儿推拿品牌？在选择小儿推拿作为创业项目时，应该从哪些角度去做筛选呢？今天我们就来了解一下加盟小儿推拿成功的三要素！

加盟小儿推拿首先要看品牌。品牌是吸引顾客去消费的首选要素，可以说，很大程度上品牌决定了消费者的购买决策。在小儿推拿这个行业，目前消费者更认同的是小儿推拿师本身，对于品牌的认知度要差一些。但也不排除在未来有强势的小儿推拿品牌出现，能提供专业化、标准化的服务，如果选择加盟小儿推拿，品牌是一方面，重要的是下面两点。

加盟小儿推拿其次要看系统。加盟很重要的一点就是总部能够提供标准化的系统，顾客能感受到的一切都能标准化呈现，VI标准化、服务标准化、技术标准化、产品标准化，这套系统来支撑小儿推拿连锁品牌能够标准化。如果没有体系的支撑，连锁品牌的标准化程度就达不到，也就不可能留存顾客。

所以，在选小儿推拿加盟品牌时，需要关注这个的体系是否健全，如果不健全，加盟后就有很大的风险。比如，现在很多流行的网红店，绝大多数的网红品牌体系是不健全的，它们之所以称为网红，是因为突然间的爆发，是切合了现在年轻人的消费习惯和网络传播规律，项目本身并没有经过长时间的积累，是很多的资源组合在一起了，或者说跨界资源的组合，这种火爆是暂时的，是一瞬间的，如果网红品牌不去完善体系建设的话，生命周期就很短。

加盟小儿推拿最后要看支持。这个支持更多的是看营销支持和可持续的培训支持，之所以加盟创业而不是自主创业，就是看中总部多年的运营经验，通过沉淀、梳理、总结，整理出来的一套可以复制的盈利的方法。从这个角度来说，什么叫一个成功的小儿推拿品牌？一个店的成功不叫成功，两个店也不叫成功，应该在不同区域都获得了成功，最重要的是把成功的经验复制出来给了加盟商。

比如，日常的培训、督导、技术的跟新、新产品的研发、新的营销模式，包括资源的整合，都是应该总部来做的。加盟商要做的就是服务好顾客，服务好孩子和家长。对于总部支持这块，选择小儿推拿加盟品牌时，一定不要听品牌方说的如何如何，而是要看他们说的这些有没有落实下来的方案。譬如，搞小儿推拿加盟的基本都会说我们提供持续培训，每周一次或者每个月两次，那好请拿出以前培训的视频出来，又或者品牌方说我们提供营销策划方案，那就让他们提供以前做的案例，凡是说有但又无法提供案例的，基本都是在忽悠，后期根本无法保障。