

如何开一家服装店拿货鸭宝宝羊毛羊毛毛呢外套女

产品名称	如何开一家服装店拿货鸭宝宝羊毛羊毛毛呢外套女
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:鸭宝宝 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

如何开一家服装店拿货鸭宝宝羊毛羊毛毛呢外套女

爱弗瑞服饰主要经营各服装小作坊怎么拿货,服装进货计划书,成都市服装进货

让老顾客带来新顾客找机会常和顾客拉家常，不要一心只想做他的生意。给予老顾客特别的优惠，让老顾客感受到你们的重视。给予老顾客特别的关心，让老顾客被你们的言行而感动。鼓励并邀请老顾客介绍新顾客上门。老顾客如果带新客人上门时，服装品牌店家应该适时地给老顾客提供特别的服务和优惠，让老顾客在朋友面前显得特别有面子，这样也就让这些老顾客愿意持续地带新顾客上门。

服装店的生意想要好起来，一定要有一个很好的装修，以往服装店的装修好，那么可以吸引大家的注意力。服装实体店导购揣摩顾客的心理，如她说啦那句话意味着哪些意思。好的方法那就，自己和顾客换位考虑。在服装销售的过程中，出现和你竞争对手出现了同样的款和同样的货的时候，你就需要在你的经营策略上采取主动，不能变为被动，价格战是两败俱伤，在实际的经营过程中，衣服撞版和价格战是常有的事情，这个时候，我们销售衣服的时候必须以我为主，衣服相同，但是销售人的不同可以去改变

你的被动局面，想办法在销售环境和氛围去创造一个优化的环境，怎么开服装店赚钱呢？能力提升，促销期间我们忙销售，而不忙时恰恰是我们“修炼内功”的佳时机

- 、学习高单价产品知识：研究版型，面料，功能，卖点，趁机玩转高单产品，增加成交率；
- 、交流销售技巧：最接地气的销售技巧来自终端优秀能手成功销售案例分享，在店铺不忙的情况下，邀请销售能手分享成功案例，进行讨论，通过案例分享进行销售演练，带动店铺氛围；
- 、学习新的业务流程或者新知识：陈列，货品新面料，色彩搭配，顾客肤色，身材体征等。