

亚马逊无货源跨境电商新手须知的常识，前期走铺货模式后期走选品

产品名称	亚马逊无货源跨境电商新手须知的常识，前期走铺货模式后期走选品
公司名称	河南科扬速商贸有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河南省郑州市中原区建设西路112号珍岗大厦B座1326号
联系电话	18833005578

产品详情

本文来自：简单说跨境（erp0120）欢迎观看本期文章

跨境电商这个模式，可以说是目前都比较好的电商项目，从2016年开始的时候，基本上电商界所有人都知道店群模式，当国内电商平台流行的时候，还是有很多人存在一个观望的状态，以至于让很多人都错过了一波红利期，等到17年和18年的时候，店群模式基本上进入了末尾，以至于很多电商人员纷纷退出国内电商平台。

那么今天作者就给大家一起讲解一些，亚马逊跨境电商算不算是一波红利期，对于新手而言有哪些比较实用的招数，先说目前比较火的一个电商项目，那就是亚马逊无货源模式，相比于前几年国内电商平台来说，亚马逊无货源模式可以说是一个比较火的一个项目，因为是刚刚兴起，市场潜在的能力还很大，这对于想进入跨境电商的人来说，可以说是一个比较稳定的电商项目。

我们先讲解一下亚马逊无货源模式中的铺货模式，什么是铺货模式？那就是大量的铺货，意思其实很简单，那就是，你铺一件或者100件商品没有销量，那我们铺几万件商品总会有人去要，这里面其实存在很

多运营技巧，包括你选品的时候和根据当地习俗习惯来进行铺货，总会有一些商品会展露头角，这个道理相信很多人都会懂，这就是所谓的铺货模式！对于铺货模式而言，现在有很多ERP管理系统都可以采集国内电商平台的商品，还是比较容易操作的。你需要做的就是每天坚持的上新。

铺货模式走完了以后，下面就要考虑到选品方面，选品是一个比较重要的一个环节，你想要让你的店铺屹立不倒，那么后期最好走选品路线，有自己的品牌，有自己的货源，这样随便他们的平台怎么变化都不会出现什么差池，其次就是不会存在侵权的问题，这是一个比较重要的环节，对于亚马逊来说，侵权是比较严重的，专利问题，这个问题在跨境电商中很明显地存在，或者在没有被投拆之前大卖了一把，但最终可能连自己的整个店铺都给搞垮的。所以铺货以后也可以选择走选品路线。

观望的人总是最后一个喝汤的人，有的甚至连汤就和不到，这就是所谓的你赚了他不相信，等你真正做起来了，他开始眼红了，但是时机已经晚了，这就是所谓的一些基本定律，好了今天就给大家先讲解到这里，希望今天的分析对你们有所帮助，也能够对亚马逊跨境电商有一个基础的了解！我是简单说跨境（erp0120）感谢您的观看，我们下期再见！