

武汉企业微信OA办公协同以及武汉励销CRM销售管理

产品名称	武汉企业微信OA办公协同以及武汉励销CRM销售管理
公司名称	云泊（武汉）科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	企业微信:OA办公 励销CRM:销售管理
公司地址	武昌区徐家棚街三角路路村号福星惠誉水岸国际4号地块7栋12层15室（萱彩商务秘书36）（注册地址）
联系电话	18664546395

产品详情

云泊（武汉）科技有限公司主要服务于企业微信，专注OA办公平台，为企业提供需求和解决方案系列；主营产品为：服务于企业微信平台化，通过企业微信+CRM板块主要解决企业内部的OA沟通协调办公+企业外部销售管理

企业微信为添加个人微信为主，认证可企业支付；OA审批流，沟通可查看是否已读未读；外部销售管理武汉励销CRM解决销售闭环，只为提高销售业绩，从线索--客户--商机--合同的销售闭环层层递进手机端：实现展会需求名片扫描录入系统；拜访签到管理外勤人员；附近客户查看提高工作效率；协作功能同时对客户跟进电脑端：销售公海设置，快速转化企业资源；客户查重设置，防止内部撞单损耗企业资源；电话系统录音：防止员工飞单问题等；销售轨迹永久保存客户系统；员工离职跳槽可一键无缝交接业务（刘彩梅18664546395）武汉励销CRM、武汉爱客CRM：主要能帮助企业提高销售业绩而诞生的管理软件；励销CRM客户管理系统专业提高销售业绩；搜客宝：专门解决企业找客户难的问题；电话机器人：解决企业开发客户，节约人工成本；电话系统：解决企业管理员工电话拨打统一管理，可查看呼出数量；接听数量，录音等情况；售前使用搜客宝搜索客户资料；客户跟进使用CRM转化客户资源；电话系统更高效管理电话情况等武汉励销CRM/武汉爱客CRM/电销版本产品定义：是一款智能销售管理系统，通过销售过程管理、客户资源管理、团队协同管理等功能，全面提升企业运营管理效率，形成业务与数据的联动，为销售赋能。武汉励销搜客宝产品定义：是一款智能营销获客系统，致力于通过大数据、人工智能和网络新媒体的整合传播，帮助To B企业解决“找客户-打电话-销售线索过滤”等获客问题，改变传统人工电销、网络营销方式，极大节省了企业人力和获客成本以上产品结合为：武汉励销云；通过解决企业客户资料问题（搜客宝）结合机器人（外呼系统）转入CRM（爱客CRM/励销CRM）沉淀企业客户资源定制销售规则，电话系统录音等，如需要欢迎随时联系哈（刘彩梅18664546395）