

# 开发微信小程序对餐饮行业的帮助

|      |                                      |
|------|--------------------------------------|
| 产品名称 | 开发微信小程序对餐饮行业的帮助                      |
| 公司名称 | 杭州黑斑马信息技术有限公司                        |
| 价格   | .00/个                                |
| 规格参数 |                                      |
| 公司地址 | 杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址） |
| 联系电话 | 13386531520                          |

## 产品详情

餐饮小程序实用功能。开发微信小程序对餐饮行业的帮助，其实应该从小程序的功能和小程序的应用场景来考量1、预约点餐，通过小程序来点餐。大家可以想象一下，以前约饭真的好麻烦，还得转发到微信里。以后只需要在小程序里即可完成选择买单等功能，并能直接通知朋友，无需切来切去，如此方便的小程序又有谁会拒绝呢?2、微信小程序的推荐功能，微信小程序的入口并不多，所以朋友之间的推荐就显得非常重要。通过朋友的一个小程序分享，实现线上和线下的无缝连接，使朋友之间的推荐美食。好店更方便，获得朋友的推荐更简单，推荐的到达效果提高十倍以上，能为餐饮店带来更多的流量。3、同好社交，各种不同口味的人群之间的社交。同样口味的朋友有福了。辣友可以直接约火锅、肉友直接约撸，怕胖族直接约吃草。不怕口味刁，就怕不上小程序，因为里面一定有跟你同样口味爱好的人。4、餐饮店可以在微信小程序中设置询问评价功能。现在关于餐饮店的评价，大部分是来源于美团的，而且评论很固定。将来却可以直接在小程序里问来过的朋友，当天的体验究竟如何?一方面可以直接找到来过朋友，另一方面可获得的咨询丰富程度远超点评简单的文字评价。餐饮小程序究竟可以给餐饮行业带来什么?\*，利用餐饮小程序与公众号的关联，通过公众号的内容营销与微信小程序的工具属性相结合，将内容营销发挥到机制，不只是单纯的从百度上复制，而是根据自己的店铺特色与用户的需求角度出发，推广高质量的文章，再加上小程序的工具属性，从而提高用户的体验感，从而实现更多的引流。第二：利用餐饮小程序的卡券功能，将各种卡券功能，比如会员卡，优惠卡，打折卡等与微信小程序相对接，从而使得顾客能够更好的实现购物和消费。第三，利用餐饮小程序附近的店功能，将自己的小程序直接放到移动互联网上，实现线上和线下的对接，从而更好的进行品牌推广和宣传。微实体店带来更多的客户。第四：利用餐饮小程序点餐，预约的功能，不用排队等待，不会流失客户，节省用户的时间成本，从而帮助实体店更好的实现运营和引流。第五：利用粉丝直接的病毒式营销，在朋友圈的转发，在微信群的转发，从而吸引到更多的用户。小程序究竟可以给餐饮行业带来什么?餐饮行业首先要做的就是开发微信餐饮小程序，对于如何开发餐饮版微信小程序，你可以选择定制开发，这样才能开发出为符合自己的店铺的小程序，客满小程序拥有丰富的经验，其价格也是按需求定制而定。在互联网时代，所有行业的竞争无论是时间维度还是空间维度都是不断扩大的，餐饮业的运营肯定也是绕不开的。而由于微信小程序的出现，更是给餐饮业开放了另一个空间，特别是“附近的小程序”功能，让顾客还未到店就已经与餐厅产生关联，并在就餐和餐后依旧发挥作用。餐饮小程序已经给店铺带来了无数流量，在顾客未进入店铺时，竞争就已经开始，而餐饮小程序就已经抢占先机，并且在就餐环节中给客户更好的体验，客户可以进行自助点餐，节省时间，提高翻台率，客户就餐后还能收到小程序送出去的优惠券，礼品卡等，鼓励客户再次消费，沉淀店铺流量。