福建泉州做袋还APP如何选择？？

产品名称	福建泉州做袋还APP如何选择？？
公司名称	泉州市二力网络科技有限公司
价格	621.00/个
规格参数	
公司地址	泉州市丰泽区津淮街富临天下别墅D23
联系电话	15059859423

产品详情

福建泉州做袋还APP如何选择？？

创业项目，各类H5,传奇，仙侠网游，微信，支付宝，抖音，小程序，游戏源码，直播，社区团购，外卖餐饮，跑腿，区块链，区块狗，分销拓客裂变，人人分销，软件开发制作，各类资金盘成品,各类程序，企业系统定制开发、外包，淘客详细咨询我
，跟您详细讲解并发演示案例。本地福建泉州，有需要的可以联系(150-5985-9423)

市面上的袋还系统可以说是非常多了，每个app都有它本身的特点，模式。从市面上看，很有多的生意人，上班族，打工一族，创业者，都会利用新永卡的机制来进行资金周转，其实这个操作说白了就是你懂的。当资金周转不佳，新永卡还不上时，新永卡不就要逾期了，将要造成了严重的信用违约记录，袋还这个理念就出现了。最初是使用POS机来操作的，通过卡里预留的10%的金额来循环刷10次，来填补这个账单，将这笔欠款。但是这个流程非常的繁琐，不是一天就能完成的，而且POS机非常容易跳码，动不动就跳到公益类，有时甚至会多地区乱跳，上一会刷卡的商户在北京，下一笔就跑到福建了。这这个账单就非常的不好看了，有很大的可能会造成新永卡的降额甚至封卡。还有一些专业帮别人养咔袋还的人

，手头上可能有好几百张卡，多的会有上千张卡，那每天的工作量真的可以说是每天除了吃饭睡觉，就剩下不停的刷刷刷了。所以智能袋还系统就在这个情况下问世了。

很多人也因此看到这个这个市场的商机，越来越多的人也想投入到这个行业去，去分这个大蛋糕。但是大家都知道，软件也好，APP也好，不是随随便便说做就做的，我们也不是程序员，所以也就有很多的人选择找软件开发公司来帮自己开发这个系统，但是大家都不是这个行业中的人，不知道软件开发这个行业的睡有多深，造成了很多软件公司漫天要价，吃了很多亏。今天我就带大家分析一下定制落地袋还系统，应该怎么去谈。

首先，一个落地袋还系统的好坏肯定是根据它对新永卡的好坏去判定的，如果它能完成按期还款，甚至提额，那肯定是一款优秀的系统，反之则会造成新永卡的降额甚至封卡，那这个系统你也算是买亏了，是根本留不住客户的。

当你找到一家软件开发公司时，先别急着问价格，我们得先清楚自己需要什么，不然人家也不知道你要什么就直接给你报个一万两万的，我相信这家公司的实力也不怎么样。首先，我们先确定自己的需求：

01

我们脑海中的这个系统是长什么样的，一个系统的UI就像他的脸一样，既然我们做平台，那肯定是要有用户来使用我们的产品，那么这个用户体验度就很重要了，而这个UI界面就是用户打开这个APP的第一印象，如果UI设计的好，也能提升用户的粘性，让用户愿意使用你的APP。

02

还款模式。市面上有很多袋还的模式，这个模式将直接的影响到平台的资金安全，用户的资金安全，用

户新永卡的安全。我们举几个例子来说一下：

（1）充值-还款模型：当有10万张卡同时绑定并充值到平台，平台的资金达到7000万，这边资金只可能存在于平台公司对公账户，或者是私人账户上，形成了资金池，没有第三方能监管，对金融管控机构来说，资金池是严查的对象，一旦开户银行进行冻结查账的时候，或者是平台方挪用这笔资金的时候，就是客户蕞大的风险。资金走向：卡-平台-卡-平台，最后钱存在平台过夜，卡一直属于空卡状态，资金走向是先还后刷，经常的有规律的先还后刷，存在t线风险，这样的还款模式难有养咔提额的效果。每笔还款都是由企业账户或者是私人账户还款至银行，会有遗漏，导致客户还款失败，甚至引起逾期。

（2）借鸡生蛋还款模型：这种模型和充值还款模型大同小异：当有10万张卡同时绑定到平台时，每张卡被扣走100-120元，平台一样会形成一个资金达到1000万-1200万的资金池，然后平台用这笔钱给客户做消费还款，这个风险和上钟模型是一样的。资金走向：卡-平台-卡-平台，最后钱在平台过夜，卡一直属于空卡状态，而且这种还款和消费之间几乎没有间隔时间，资金走向是先还后刷，经常的有规律的先还后刷，存在t线风险，这样的还款模式难有养咔提额的效果。费率更高，客户成本更高。

（3）信还袋还模式：还款原理介绍:卡里预留5%-10%的余额，以额度为1万的卡为例，比如在卡里留有700元余额，把卡绑在平台不收绑卡费，设定计划，按照计划先消费出700元，扣除费率，到账690.5元，因为银行的结算是T+1的，所以这笔钱实际上还是在银行，我们借助支付公司先帮客户垫付还款至新永卡，这种模型解决了资金池的问题，同时也解决了客户资金风险问题。资金走向：卡-支付公司-卡，前几乎所有时间都在卡里并过夜不空卡，是先消费后还款，没有了t线的风险，当一张新永卡一直余额并经常消费的情况下，银行才有提额的可能。

03

推广模式：大家都知道，做这个袋还的平台，身为平台方，利润肯定不只费率分润这一点，招袋理商这

一块也是平台绝对不能放弃的利润点。这里为了节省篇幅，就不做具体详细的介绍了，对这方面有兴趣的朋友，可以和我聊聊。

04

是否提供通道：通道这一点，我放到最后来讲，也是因为他是最重要的一点，特别是落地通道，现在越来越多的用户担心自己被封卡，降额，会希望自己使用的袋还系统能拥有落地通道，这样自己的账单才会好看，也就是完美账单。通道可以说是支付平台的命脉了，有了稳定的通道，才能留住老用户，发展新用户，在用户中形成良好的口碑。如果软件公司能提供支付通道，甚至落地通道的话，那么这家公司也可以从侧面看出是有一定的实力的，而你的平台也能更快的冲入这个市场，越早的冲进这个市场，你就能越早的在用户群体中树立形象，越早的吸引用户。试想一下，当你的袋还系统不会因为自身原因流失用户时，用户已经用了你的产品，用户还会再去使用别人家晚出的产品吗？毕竟用户也不知道这个后来的袋还app是否稳定，是否靠谱，用户心中最重要的还是安全，所以至少大部分用户不会去冒这个风险去体验一个自己未知的产品。

说了这么多，这篇文章主要的想法还是给各位想冲进这个市场想分一杯羹，但是自己没什么经验怕被坑的朋友提供一个大概的方向，希望能够对各位有所帮助。如果觉得我这篇文章哪里不对的也欢迎指出

我们公司以互联网+系统的研发及相关解决方案与配套服务的提供为主营方向，目前有技术团队100人以上，有八条通道，笔笔落地自选有积分，小额费率低至0.29%，大额费率低至0.43%。

创业项目，各类H5,传奇，仙侠网游，微信，支付宝，抖音，小程序，游戏源码，直播，社区团购，外卖餐饮，跑腿，区块链，区块狗，分销拓客裂变，人人分销，软件开发制作，各类资金盘成品,各类程序，企业系统定制开发、外包，淘客详细咨询我

，跟您详细讲解并发演示案例。本地福建泉州，有需要的可以联系(150-5985-9423)