

服装进货价与卖价艾普玛反季双面羊毛羊绒呢大衣女

产品名称	服装进货价与卖价艾普玛反季双面羊毛羊绒呢大衣女
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:艾普玛 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

服装进货价与卖价艾普玛反季双面羊毛羊绒呢大衣女

爱弗瑞服饰主要经营各服装进货多久进一次，服装进货有什么讲究，卖家服装进货渠道

经营服饰的店的商品平均价格都在700、800元上下，有些货品甚至以千元计。但和商场、专卖店相比，同样价位的服饰“含金量”却往往低很多，商场品牌一般都含有大量的租金、广告、管理成本，而特色的小店却省略了这些环节，就为消费者省下了不少钱。如何开一间服装店?所以，权衡其中的个性、品位、独特性，其“性价比”往往比大商场的很多同类品牌优越得多。营造一个独特舒适的购物环境，能吸引大量的顾客是毫无疑问的。同一件衣服出现在不同的服装批发市场，它们的批发价也是相差一倍的。确定顾客对商品本身是否满意，价格是否是一阻碍，认为商品不值这个价钱与嫌这个价格太高是两个概念。如对商品特定也有质疑，应拿几款不同特色不同价格的产品相比较介绍，注意要拉开档次;如单纯嫌价格高，则可向其说明商品的优点，突出该商品卖点，突出价格比，物有所值，而且商品的售后服务，商家信誉等等也是货品价格的组成部分，提示顾客花钱买服务，买放心，买诚信是十分值得的。低收入者：选购商品时，特别注重价格，喜欢“处理品”、“折扣品”，不注重流行款式，耐用便宜是核心。老年人：“相信过去，留恋过去”，根据自己的生活习惯和爱好来确定购买原则，有持续性和经常性特

点，说服他们改变习惯较难。对每个售货员的话语都持异议。不相信售货员的话，力图从中找到差错。较谨慎，缓慢的做出决定。我们：出示商品，使顾客确信是好东西，介绍有关商品知识，交谈中多用肯定的语气。