

为什么众多企业商户要开通微信小程序

产品名称	为什么众多企业商户要开通微信小程序
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

随着小程序越来越多地被各大媒体提及，热度一路攀升，现在你打开附近的小程序，500米范围内就会出现好几个。以沃尔玛、宜家、肯德基、星巴克等为首的大公司、企业和单位纷纷选择开发属于自己的小程序，也是因为看准了小程序的诸多优点。为什么众多企业商户要开通微信小程序？虽然小程序在互联网行业可以说如日中天，但是对很多人来说，对小程序的印象还只停留到能依靠微信群引流阶段。这里我们还是简单给大家讲解下。简单来说，小程序就是一个不需要下载和安装的应用。只要在微信搜索自己需要的小程序，或者通过扫描小程序码就能使用它。几乎任何人和企业、组织都可以拥有属于自己的小程序。对于用户而言，小程序和APP的区别就是：小程序不需要安装，也不会给用户主动发去提示消息，不需要APP那么大的手机内存，只要有微信就能使用，随用随走，十分方便。对于企业、商家、个人而言，小程序的开发成本比APP低，而且等待的时间也比较短。小程序的作用小程序瞄准的是“轻量级服务”，所以小程序能做到的是“满足用户大部分的基础需求”。比如说，使用共享单车，用户可以完全不下载任何APP，只要二维码扫描一下，就能跳转到小程序，开锁、骑行，然后完成支付。再比如说，需要点餐，用户也不需要下载APP或者拨打电话订餐，直接在商家的小程序内进行点餐、支付、备注用餐习惯就可以等着食物送上门了。又比如说，当消费者在公众号里看到好看的护肤品、服饰箱包、食品时，需要购买，往往需要复制淘口令或者网页链接，但是有了小程序，直接一键抵达商家小程序内，购买下单一气呵成，再也没有跳转和复制粘贴的麻烦了。小程序品牌营销其实小程序的价值已经算是被市场低估了，它能给品牌营销带来相当大的助力。首先，小程序是禁止重名的。也就是说，不可能出现两个名称一样的小程序。站在品牌保护的角度来说，注册自己的小程序是十分必要的。一来是抢占市场，二来能够保护自己的品牌不被恶意注册。过去抢注域名、公众号ID的品牌竞争战场，现在已经转移到了小程序上。其次，“发现附近的小程序”是基于定位信息的。用户能够看到自己身边5公里内所有的小程序，也就是说一个小程序的辐射范围是5公里。想要提高本地的影响力，完全可以从提高5公里内的影响力做起，小程序无疑是佳途径。以及，小程序有着微信超十亿的用户作为基础，加上公众号、小程序码、微信群转发等多种传播途径，非常容易就获取到直接的用户，跟地推等传统获客方式相比，它的成本是非常低的，低成本高转换的获客，对品牌营销帮助非常大。一言以蔽之，有自己网站的公司就适合开发小程序。网站、新媒体、小程序，是互联网下半场的必争之地，缺一不可。但我们还是为大家分个类，便于大家理解：拥有自己品牌诉求的公司如果一个公司拥有自己的品牌并且希望保护、推广自己的品牌，那么小程序是必不可少的。即便不开发功能较多的小程序，只作为本地影响力打造的工具，本地渗透式营销，小程序也是非常重要的，毕竟客户一打开手机看到附近的小程序就能找到你。实体店门店小程序以“门店会员”为核心，通过门店管理，帮助商户无缝打通线上线下

，玩转全渠道。同时，为商户提供轻量化的门店和会员管理系统，不仅支持多门店管理，还通过门店信息在小程序中展现，将线下门店搬到线上，并用LBS定位当前门店。微信将周围的小程序商家推送到了周围微信用户的手机上。电商类公司 电商类公司也非常适合小程序，在消费升级的时代，越来越多用户不满足于“9.9包邮”，而更愿意购买非量产的高价精品。这是电商崛起的时期，小程序支付方便、产品展示清晰、下单过程流畅，微信用户会非常愿意使用“无需安装和跳转就能下单”的小程序的。民宿酒店 民宿酒店适合开发自己的小程序原因之前也提过了，就是：没有平台费率、导航功能、预定方便、转换率高、无需切换APP。创业型公司 对于创业公司来说，每一笔钱都来之不易，跟高昂的APP开发相比，小程序划算很多，甚至不到一个APP开发的零头，还不需要等待非常久的交付期，一周就可以开始使用。对于创业型公司来说，小程序实在是必要而友好。