

加盟便利店如何利用“6.18购物节”搞事情??

产品名称	加盟便利店如何利用“6.18购物节”搞事情??
公司名称	广东六沐超市管理有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市龙华区龙华街道清华社区清湖路尚美中心大厦8层801（注册地址）
联系电话	0769-22661811 13018677405

产品详情

便利店的钱景很大，以致于成为越来越多人的创业之选。但如果还是抱着传统的经营方式去干，结果只会默默无闻，生意平平淡淡没起色。

便利店活动搞得不好，生意少不了

为什么搞活动？目的是增高常客的满意度，变着花样吸引顾客进店。而且，当代年轻人对于过节情有独钟，一年的大小节日那么多，今天的“6.18购物节”就是其中之一，何不利用好这些机会，大展身手！

如何利用节日搞事情？

拼创意：点子新不怕巷子深

便利店的促销已经形成常态化，但在重大节日开展促销工作，一定要有创意。比如情人节，单纯的巧克力、玫瑰花是无法满足促销的需求，六沐智慧便利店就试过以“给你的另一半，一个烛光晚餐”为主题，对进口食品、高档红酒、造型时尚的餐具进行展示促销，扩展促销商品种类，反响还不错。

拼连锁：背靠大树好搞事

加盟便利店规模小，以提供方便为主，所以便利店的活动不会像大超市那样热闹，影响到的也只是一部分顾客，所以，品牌加盟便利店就可以利用品牌连锁优势，让活动在一大片地区行程规模效应，扩大知名度。

拼福利：以公益之名引人流

多搞有奖销售类的促销活动，比如六沐智慧便利店做过幸运大抽奖、红包墙、比赛拿奖等，刺激顾客的“既能得到商品又能碰碰运气”消费心理，顾客都有那种的心理，促销效果非常好。

拼价格：帮人省钱也为店赚钱

顾客最关心的还是促销的东西是什么，有哪些便宜可以“占”。因此，低价、折扣、满送等优惠力度大的活动形式必不可少，不仅要挑选好可能产生大销量的商品来做促销，还得在促销商品的陈列上下功夫，从色彩、位置等突出我们主打的促销商品，让人一目了然，抓住顾客眼球。

拼宣传：广泛传播大利润

促销活动的开展，需要更多的人了解，参与促销的活动的人越多，我们获得的利润也就越高，所以六沐智慧便利店会在传统的各种海报、门贴、吊旗等宣传手段的基础之上，走出便利店周边，电台、报纸、微信全部上阵通过广告吸引更多的人进站。

拼氛围：音乐选得好顾客不想走

根据对100家销售商进行的调查显示，消费者在拥有背景音乐的氛围下消费时消费额会更高，但是对于背景音乐的选择也是有讲究的，柔和节拍慢的音乐会给顾客轻松、休闲的氛围，让顾客感觉到舒服，可以增加顾客在便利店内停留时间，从而增加销售额。但是一些节奏感快的音乐反而会影响顾客的心情，降低消费金额，所以音乐选择很重要。

了解更多，便利店

加盟，东莞便利店加盟，便利店招商，六沐便利店，O2O便利店：<http://www.lmchaoshi.com/>

我们的地址：深圳市南山区粤海街道高新南九道软件产业基地2栋C座303C电话：0769-22661811联系手机：13018677405 期待您的咨询