

安居美实业 集成墙板品牌 呼和浩特墙板

产品名称	安居美实业 集成墙板品牌 呼和浩特墙板
公司名称	广州安居美实业发展有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	广州市花都区花东镇北兴工业区兴景路二号02
联系电话	18620026423

产品详情

绿美康集成墙面会成为装修材料的主流选择

集成墙面是这几年兴起的一个概念，是一种新型的建筑装饰材料。关于集成墙面，相信一直关注我们的读者也对这一新兴装修产品的了解也越来越清楚。那么现在问题来了，你认为绿美康集成墙面会成为装修材料的主流选择吗？

能不能成为主流选择，还得看它具备的优势是否能够满足消费者的装修需求，从整个家居建材行业来看，集成墙面说起来可能了解的人还不多，集成墙面都有哪些优点呢？成为主流选择的优势又有哪些呢？

一：装修过程简洁，装完可立马入住

室内使用集成墙面装修，从毛坯房到成品，只需要集成墙面材料及相应木工工具，其他材料基本无需使用。集成墙面安装特别快捷方便，家里做墙面不管是刷漆还是贴砖，都是需要挺长一段时间的，特别是刷墙漆还需要晾干。

集成墙面相对于这些传统的墙面处理方法来说就方便多了，很快就能完成安装的工作，而且做完之后可以马上入住，不需要晾干也不需要放味儿。

二：人工成本降低

集成墙面只需两个专业的安装师傅即可，100平米的房子基本可在两个星期左右就可完成，极大降低人工成本。

三：产品性能完善

集成墙面具有其他同类装修材料的优势，集合环保、时尚、简易、隔热、防潮、抗刮、阻燃等优势于一身。集成墙面有不同的质感，可以根据自己的喜好去选择光滑或者是有纹理的款式。而且集成墙面不但美观，还特别结实耐用，集成装饰墙板，防水防火性能都要好过传统的墙面材料。

第四：对于其他装修产品对比性更高

墙纸的容易脱落、无法防潮、难以清洗、不抗刮伤等现象，与油漆相比，突破更高的环保概念和装修前期工序。

从以上来看，集成墙面成为装修材料的主流选择指日可待，呼和浩特墙板，相信会有越来越多的消费者装修选择集成墙面，毕竟集成墙面真的很好！

加盟集成墙面厂家的代理商能赚钱吗？

最近几年随着老百姓经济水平的不断提高，人们对房子装修的要求更多考虑的是健康、环保和个性，这就大大提升了对市场上装修材料的环保的需求，也让前几年就出现的竹木纤维集成墙面逐渐火热起来，我也相信在未来几年必将达到集成墙面市场的井喷状态，带领市场走向一个新的篇章。那么正因为有着这么好的大环境，我们不经要思考一下，到底开一个集成墙面的专卖店到底能赚钱么？集成墙面利润高吗？它的利润有多少呢？下面我们就简单的分析一下：

那我们就以100平方的房子为例，来计算集成墙面的利润空间，现在集成墙面市场价一般在200-300元每平方米（县城的专卖店），我们取个中间值来计算

100平方的房子，实际装修的面积=建筑面积 $100 \times 3 = 300$ 平方（除去门窗等）那么就是 $300 \times 200 = 60000$

做集成墙面护墙板的成本：

- 1.县城专卖店100平方的租金：大概在3万左右
- 2.专卖店装修材料成本：大概在3万（正规的厂家都会根据店面形象提供相对应的装修补贴）
- 3.专卖店软装家具部分：大概2万左右（像tscn托斯卡纳集成墙顶的厂家很多经销商都是和其他品牌进行异业联盟，集成墙板厂家，免费上样进行双赢局面）
- 4.专卖店的工人安装费用：2个工人，10-15天的工期大概1万的费用。
- 5.专卖店的广告宣传费用：大概在2万左右（正规的厂家都会有相对应的广告补贴费用）
- 6.材料的损耗费用：本身集成墙面是尺寸可以定制的，所以厂家一般不做库存，所以专卖店不用设仓库来囤货，而材料的损耗费用不高可以忽略不计
- 7.材料本身成本和运输成本和安装工人的费用及辅材的费用：材料成本因为不同厂家出厂价肯定不同也不好计算也涉及到每个厂家的隐私不好多说，运费因为地域不同也不好计算，辅材的话可能每个城市的计算方式不同不好统一（有些地方是单算的，有些地方是包含在市场价里的）工人安装费用以30每平方米计算（可能地方不同不能统一），我们这种计算以市场价200的80%做成本包含运费，材料成本，辅材费用，安装费用等，20%作为利润部分
- 7.设计费用：正规现在厂家都会提供设计软件
- 8.人员费用：在经过品牌系统的商业培训后，掌握到了一定销售技巧，可以适当配置几位导购包括店长。

做集成墙面的利润：

一个100平方的订单利润是 $300 \times 140 = 60000 \times 20\% = 12000$ ，刚开店生意肯定一般，按平均每个月3个订单计算是 $12000 \times 3 = 36000$ ，装修店面可能前后要一个月，一年按11个月计算是 $36000 \times 11 = 396000$ 。

按以上计算，开店是打基础和做口碑的，以后几年生意肯定会越来越好的，同样还考虑到每年的315，五一，集成墙板品牌，端午，国庆，中秋，元旦厂家肯定会做促销优惠活动方案来让利专卖店而专卖店也会做相对应的活动带来一部分的订单得到可观的利润。

那么按此计算下来一年也有138万以上的销售额，完成了厂家的年度进货目标得到了返点和拿到了相对应的装修补贴和广告宣传补贴，而这里的费用的几万块钱也可用在平时的应酬交际费用上。

综上所述，开集成墙板的专卖店是有利润的，能赚到钱的，至于每年能赚多少钱这个是没有一个厂家或者个人能保证的，因为每个厂家的出厂价、招商政策和运营模式都不同的，每个专卖店经营者的个人能力和实力也都是不同的，不能一概而论。以上数据仅供参考，欢迎大家一起交流探讨。最后加盟需谨慎，创业有风险，祝大家都能找到一个合适的项目!!!

面对这样的现实，绿美康集成墙板厂家的品牌建设、营销创新就显得尤其重要。当然单单的降低价格与成本是主要的因素，更重要的是要提升企业整体水平以及发展一些更具实用性及、持久性、特别性、专一性的高科技型创新企业，将国家的可持续发展战略结合于企业自身，以此才能与民共进与国同步，诸企业一同向前迈进！

那我们先来了解了解绿美康集成墙板，看看它的优势，再做决定吧！

一、装修过程简洁，人工成本降低

模块式拼接，毛坯房可直接安装，不用现场裁切，快捷高效，施工无噪音、粉尘、异味污染。新家入住不用等，旧房改造不搬家。而且只需木工即可，基本可在15日内完成，极大降低人工成本。

二、产品性能完善，集众优势于一身

绿美康集成墙板具有其他同类装修材料的优势，集环保、时尚、简易、隔音、隔热、防潮、抗刮、阻燃等优势于一身，

三、健康家居环境，环保性能突出

绿美康集成墙板组成部分均由环保材料组成，低醛无毒，“零”释放，天然环保，甲醛含量只有E0级标准的二分之一，远远低于饮用水的甲醛含量，安装后无异味。整体装修过程无油漆工序，解决传统装修耗时费力、胶水油漆等污染问题，即装即住。

四、产品性价比高，不仅不贵还耐用

在湿度较大的环境像壁纸等材料装修后容易发生变形、发胀、发黑、开裂等现象，而且翻新补墙不仅麻烦，而且也会影响到墙面的整体美观，绿美康集成墙板的耐用性高，而且寿命也是装修材料中长的，保养得当的话三十年不成问题。

安居美实业(图)-集成墙板品牌-呼和浩特墙板由广州安居美实业发展有限公司提供。广州安居美实业发展有限公司(www.tz1288.com)位于广州市花都区花东镇北兴工业区兴景路二号02。在市场经济的浪潮中拼搏和发展，目前安居美实业在装饰建材代理中拥有较高的知名度，享有良好的声誉。安居美实业取得

全网商盟认证，标志着我们的服务和管理水平达到了一个新的高度。安居美实业全体员工愿与各界有识之士共同发展，共创美好未来。