

品牌服装进货渠道IM27韩版羊毛毛呢外套女

产品名称	品牌服装进货渠道IM27韩版羊毛毛呢外套女
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:IM27 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

品牌服装进货渠道IM27韩版羊毛毛呢外套女

爱弗瑞服饰主要经营各卖服装进货渠道,品牌服装进货几折,一般服装进货几折

有句话叫吃亏是福，也可能是有道理的，所有女装品牌折扣店主都是一样的，就是花最少的钱进到质量好的货物，从而可以赚取大的大利润。这本来无可厚非，但是这进货也是一门学问，不是什么便宜就往回拿，遇到清货确实能得到一些实惠，但是遇到库存积压，以次充好，货不对板这的货那就糗大了。作为店长要知道，促销活动是有利弊的，所以怎么样大限度的保证促销活动的效果就成了店主普遍关心的问题。所以首先要明确促销的目的，为了塑造品牌？提升销量？还是处理老品？还是打造美誉度或是提高知名度？通过促销要达到什么样的目标，不要盲目促销，徒劳。服装和文化、性格，心情等一些心理因素紧密的联系在一起的，每个人的喜好，同一个人每一天的喜好都是不同的，所以面对那么多的客户群，我们没有办法预测哪一个款最为畅销，做服装，零库存是肯定做不到的，但是我们能做的是拿货的款式要多，要透析顾客的心里，一个好的服装折扣店导购肯定要有抓人心魄的能力，当然还要知识

较广，能够以点带面、恰到好处地把赞美词自然流露。服装风格要归类。比如长款风衣放在一起，短款的放在另一个区域。这样，有明确购买服装目标的顾客就可以方便地在自己需要的区域来挑选自己喜欢的款式，进行试穿。服装店接触最多的就是货了，每次来货都是一件头疼的事，货品如果没有整理好，服装折扣店陈列：服装店既然装修好了，产品除自身特色外，而陈列也是相当重要的一个环节，这一点应尽量符合顾客的心理需求，极大满足于顾客用户体验度，不会的，可以去大型超市或大型商场多观摩一下。