

# 黎蓓露开发 微商代理管理系统

产品名称	黎蓓露开发 微商代理管理系统
公司名称	广联网络（广东）有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区吉邦科技园
联系电话	19867371424 19867371424

## 产品详情

黎蓓露开发 微商代理管理系统开发找；对于微商团队来说,范围大、数量多给管理增加了困难,而且这种多级代理、多级分销的团队模式,必须要保证各级隐私,防止上下级串联,不法乱价的情况发生,更加加大了管理

For micro-business teams, the large scope and large quantity make management more difficult. Moreover, this multi-level agent and multi-level distribution team model must ensure the privacy at all levels, prevent the cascade of superiors and subordinates, and the occurrence of illegal pricing, which further enhances management.

黎蓓露微商代理管理系统功能介绍：

(1)当有订单产生的时候，代理商可以在线下单，系统对自动统计每一个代理商的进货数量。同时代理商还可以在系统中设置产品的不同级别，不同的产品现实的价格也会不一样，各级代理之间的产品进货价也会不同，防止各级代理之间的利益纠纷，防止低价、乱价。

(2)商家有权在微商代理管理系统中设置产品的进货数量，如果代理商的进货数量达到一定的量，可以给予现金返利，可以以月为节点，进货数量靠前的代理可以发业绩奖金，当然也可以以季为节点，通过这种激励制度，驱动代理商买更多的货。

(3)虽然发展代理可以为自己的产品拓宽销售渠道，但是管理不当的话也会发生各种问题。商家通过系统可以整合各个级别的代理商的信息资料，包括他们对产品的进货数量，销售数量。自动记录代理商之间的上下级关系和代理的授权信息。

(4)代理商不用囤货和发货，只需要将产品才出去就可以，商家通过微商代理管理系统的订单数据信息，产生订单后会发货，系统可以解决平台快速回流资金，调换货问题，解决代理不需要仓库，客服等。

黎蓓露微商代理管理系统特点：

(1)系统能够有效的调节线上线下代理商团队之间的利益冲突，帮助商家有序的管理团队，团队分红的明细也一目了然，通过有效的激励模式，线上带动线下，通过分销商在线上线下之间相互传播，层层营销，快速引流。

(2)商家可根据不同等级的分销商和代理商在微商代理管理系统中设置不同比例的返佣机制，齐全完善的管理功能可以帮助商家更加高效省心的管理分销团队，合理分配好代理商和分销商之间的利益，避免利益纠纷。