

屏幕卫士系统软件开发

产品名称	屏幕卫士系统软件开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司业务部
价格	.00/1
规格参数	
公司地址	广州市天河区
联系电话	13480273125 18122468543

产品详情

电子商务网站的管理是指对网站输入与输出两个方向的信息流动（也就是从企业流出的和从企业外部流入的信息流）的管理和监控，以保证企业网上业务处理安全顺利地进行，并确保整个网站内容的完整性和一致性，从而为企业电子商务的运作提供良好的服务。由于电子商务网站的建立是一个不断持续的过程。

屏幕卫士系统开发，(鲁杰 181-0266-7452)屏幕卫士软件开发，屏幕卫士APP开发，屏幕卫士分销商城平台开发，屏幕卫士分红模式开发，屏幕卫士奖金制度模式开发，屏幕卫士源码定制

它不是一个一成不变的静态数据的项目，而是一个不断更新的动态系统，是要由企业相关人员进行长期维护和管理的。因此在网站的内容设计阶段，就必须考虑网站的开发技术和信息内容的维护管理问题。一般来说，电子商务网站中的管理内容包括：企业品牌；产品信息、最新动态的发布；无用信息的更改和；网站栏目的增减；网站诊断分析等。

屏幕卫士分为两大类

第一类：有手机的个人用户

39元购买屏幕卫士家庭屏护套装（可以对6到8个手机进行镀膜），并获得全年免费领取积分12个，每个月可以用一个积分免费领取一套；

第二类：推广屏幕卫士

使用屏幕卫士后感觉产品不错，市场广阔，想抓住商机风口创业赚钱的；

屏幕卫士家庭套装一共分为6个级别

1:会员级别（自买一套）

1:自买一套家庭套装后即可自动升级为会员级别；

2:直推销售提成10元；

2:代理级别（团队10套）

1:团队订单达到10套即可升级为代理级别；

2:直推销售提成15元，团队极差5元；

3:金牌级别（团队100套）

1:团队订单达到100套即可升级为金牌级别；

2:直推销售提成20元一套，团队极差10元；

4:导师级别（团队800单）

1:团队订单达到800套即可升级为导师级别；

2:直推销售提成25元一套，团队极差15元；

5:总代级别（团队3000单）

1:团队订单达到30000套即可升级为总代级别；

2:直推销售提成30元一套，团队极差20元

6:董事级别（团队8000单）

1:团队订单达到8000单即可升级为董事级别；

2:直推销售提成35元一套，团队极差30元；

看到这里很多人说800单，3000单，8000单这个数字太吓人了，

其实人人都有手机，手机都需要做屏幕做防护措施，团队10人升级代理；

以直推10人为例：1代10人，二代100人，三代1000人，4代10000人，这里你看到

只需推荐10人，经过简单的分享第4代团队订单已经达到10000单了；

这里我们注意屏幕卫士的模式制度亮点没有直推限制，所有计算为团队人数，也就是说，你永远是你团队上面级别最高的人；

项目刚出一个月，团队大佬佣金十几万，

首先，要注重网站的本土化管理。YAHOO创始人之一杨致远称，前美国众议院议长TIP O'NEILL的信条“所有的政治都是本地化的”，同样适用于致力于寻求全球市场的电子商务企业。他认为所有的WEB也是本土化的。他说，要获得全球市场，需要对这个市场有所了解。电子商务公司不要指望只坐在家，

自己的英文WEB站点就能征服全世界。即使海外用户懂得英语，他也没有必要用英语交谈或做生意。虽然英语在今天的WEB上占据主导地位，但迟早WEB上的绝大部分内容将用其他语言发布。YAHOO目前就使用了14种语言提供内容。其次，注重网站的品牌管理。“品牌就是AOL的一切”。皮特曼就任美国在线网络公司新总裁后，提出了品牌就是AOL的一切的观念。他说：“目前世界上只有少几个真正意义上的名牌，要创建一个名牌实在不容易。我发誓绝不会再白手起家去创建一个名牌。”“我们必须尽力保持住我们品牌的领先地位。”专家指出，AOL不像COMPUSERVE那样把自己定位成高技术品牌，而是一再巴强调简化、简化、再简化；傻瓜、傻瓜、再傻瓜。AOL这一战略终于取得了成功。