

代理商分销商城系统开发

产品名称	代理商分销商城系统开发
公司名称	广州量子云力科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区陂东路20号大院内自编4号1楼196房（仅限办公用途）（不可作厂房使用）
联系电话	15119707084 15119707084

产品详情

代理商分销商城系统开发（黄.忆181*487.111.30.微电.）

传统的微商营销模式有诸多的限制，例如代理阶层分工不明确，推广有限，人手不足，资金有限等。代理商分销商城系统是新代理+分销模式的全新营销模式，助力商家解决推广难题，打破传统限制。一、传统的营销模式有哪些痛点？

- 1.推广有限，竞争力低;传统的营销模式在推广方面有着很大的局限性，推广渠道难以搭建，也就导致了销售渠道的限制，难以吸引更多的分析，导致竞争力低下。
- 2.代理阶层难以打破;传统营销模式中的代理阶层都是固定的，分工不明确等原因导致工作效率低下，代理商工作积极性不高，难以招募更多的代理商。代理商分销商城系统支持商家灵活设置代理阶层，快速发展代理团队。
- 3.人手不足，成本高;应为推广渠道有限，难以招募代理商或分销商来为产品做推广，品牌就难以打出知名度。通过发传单、打广告等方式推广产品需要花费大量的资金，效果还不好。
- 4.佣金固定难以升级;传统模式中代理商和分销商的佣金比例都是固定的，难以升级，会挫伤代理商和分销商的积极性。而商家在代理商分销商城系统中可以灵活设置佣金比例，按等级的不同享受不同的佣金，激发代理商的工作积极性。
- 5.020平台难推，传统的营销模式中难以将线上线下的资源整合在一起，难以打通020的营销闭环。代理商分销商城系统能帮助商家线上引流线下，带动更多的新客户。
- 6.洽谈商家难入驻;商家入驻的门槛高，流程又比较的复杂，导致难以洽谈入驻的事宜。招商困难导致企

业的营业额难题提升。

二、代理商分销商城系统的功能

- 1.团队管理，商家可以在线上管理划分代理团队，高效便捷，实时追踪市场动态，数据来源更加广泛，真实，及时反馈问题，实时调整代理策略。
- 2.代理商管理，代理商分销商城系统支持商家在线管理代理商，查看代理商的基本信息资料，销售业绩，团队人数，产品库存等信息，对代理商进行考核，优胜略汰，招募能力强的代理商。
- 3.发货管理，当有订单产生的时候，商家可通过网站平台发货，一键搞定，减少产品中转过程，保证产品质量，防止代理商窜货乱价，维护企业形象，用户收到也安心。
- 4.门槛设置，商家可在代理商分销商城系统平台中自由设置招募代理商的条件，如预付款、消费总额等，只要是满足条件者，即可成为你的品牌代理。
- 5.系统配置，模式中的线上配置简易，操作起来灵活便捷，只要打开网站，一键即可拥有属于自己的代理管理平台，轻松开展代理业务，查看自己的销售业绩，省时又省力。

三、代理商分销商城系统的优势

- 1.对于商家而言，代理商不仅是代理人，也可以是消费者，双重身份，随意切换，推广产品的同时还能刺激消费，多渠道盈利，实现利益最大化。
- 2.代理商分销商城系统可以实现线上与线下商家相结合，可线上实现代理交易，亦可线下面对面交易，两者结合，多样统一，营销模式互补，争取最大效益。
- 3.实体店线下销售代理转到互联网线上代理，不再受限于实体地域，借助互联网操作，网上代理交易更加便利，打破传统地域壁垒限制