

微信小程序无限做模版占据了一个社交流量的入口

产品名称	微信小程序无限做模版占据了一个社交流量的入口
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

在移动互联网行业，流量已经成了每一个企业永恒的焦虑，更是在某种程度上指引着资本在这个行业的流向。小程序崛起于一个很特殊的时代，彼时App的获客成本已经非常高昂，甚至到了一般的创业者所无法承担的地步，微信*次将这个市场进行了预热，在当时，不论是普通的商家还是投资人都对这个新鲜事物充满了期待，不过现在再来看，真正让资本市场和商户追捧的还是能够去微信这个超级App里价格极低的海量流量。不过两年过去之后，微信的社交流量似乎并没有产生如当初预期的价值，相反，腾讯之后，阿里、百度另外两大巨头亦加入小程序的大军。只讨论腾讯和阿里两种代表者不同基因的小程序谁的价值更大。

微信占据了一个社交流量的入口，因此在众多商家眼里，微信就是一个巨大的宝库，但两年过去了，那些进入微信生态的掘金者似乎并没有达到自己预期的目标，因此我们有理由重新去审视微信社交流量的价值。对商家来说，何为高价值的流量，高流量、高转化率、高留存率、极低的获客成本。以微信为例，用户通过微信进入小程序之后，会一层一层进行转化，如同一个漏斗一般，*留存出来并形成交易的，才是真正有价值的流量。凭借着微信平台的社交链条，可以引发病毒式的传播，拼多多就是*典型的案例，不过拼多多成功的背后，微信社交链的加持是一个原因，更多的还是自身制定的许多特定的规则，本身就具备完整的商业模式，供应链也都跑通了。但对其他玩家来说，能将社交和成单直接联系起来的场景是非常有限的。要知道社交流量要比广撒网的链接能力强，但是并不是所有的消费需求都是在社交链接中产生的。

当越来越多的商家在泡沫的狂欢中冷静下来之后，突然发现，即使是社交流量也是有天花板的。淮安小程序制作公司哪家好？事实上，要想把流量转化成实实在在的交易，把他沉淀下来，从场景和需求的触发来入手或许更加有效，这一点百度和支付宝显得务实的多。以支付宝为例，支付宝小程序*核心的逻辑就是生活服务，即使是在整个支付宝小程序的盘子里，生活服务类占了大多数，零售和政务则紧随其后。在一个强社交的场景，会有大量的用户进来，单大多数都是为了消磨时间，单支付宝的支付属性目的性就很强，来的用户天然就是为了获取服务，平台又可以提供安全有效的支付服务，用户在做出消费决策的时候周期会很短。转化率自然就会很高。当然，小程序之争的背后还是两大超级App，微信和支付宝的战争，或许在不久的将来，百度亦会加入其中，但对于广大的小程序商户来说，用好公域流量是其

能否实现从0到1的关键，不论是支付宝还是微信，都有各自的公域流量池，而且双方也都推出一些列的政策来帮助平台上的商户去运营好这些流量。不论两个超级App之争谁能更胜一筹，对于这些平台上的商户来说，都是一个巨大的机会。未来在小程序领域跑出一个甚至是几个独角兽也是很大概率的事情。