

四大核心，让便利店之间隔着N条街！

产品名称	四大核心，让便利店之间隔着N条街！
公司名称	广东六沐超市管理有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市龙华区龙华街道清华社区清湖路尚美中心大厦8层801（注册地址）
联系电话	0769-22661811 13018677405

产品详情

2019年，最火的零售市场是家居、食品、服装等行业的去库存，未来最惨烈的失败和最辉煌的成功，或许都会在这四个领域中诞生。

一家便利店从0到1，从回本到盈利，需要经历很长过程，也有很多工作要做，而新的一家便利店开业就是最先最关键的一个阶段，这个阶段往往会让便利店加盟主很头疼。其实，只要了解了这个阶段，理顺每个步骤该怎么做就轻松了。

火的四大零售

一、选址

选址对便利店至关重要。可以从以下几个方向考虑：

1. 显眼、交通便利的路口。比如选择在十字路口的店铺，4个方向都有人流量，而且在路口人们等红绿灯可以看到店面。或者在沿马路边上，附近有车站的地方，人流路过可以醒目看到，或者能方便进入的地方。
2. 地铁。在地铁口或者地铁出口位置，人流量很大，有时候人们为了赶时间会在便利店选购所需物品。
3. 社区。选择周围有很多居民区的地方，或者是靠近学校的周边，增加客流量。建议避免老年人居多的社区，老年人消费较低，在外消费频次较低，不利于便利店的经营。建议选择年轻人居多的社区或者新楼盘附近。
4. 商圈。建议选择人流量较多的商圈，如果附近5分钟路程内有生活人口更好，建议避免人流较少的商圈或者位置太偏。

可能很多人不懂得怎么选好店址，六沐智慧便利店有专业的选址团队帮你挑选好并做好市场调研等一系

列前期工作。

二、店铺装修和经营

装修有很多讲究，特别是对于服务、消费行业，要考虑的地方非常多。

从平面规划、装修效果、灯光安排、地板瓷砖、设备采购等这类问题在装修的时候一大把，都是需要全面考虑的，免得后期开始经营了，才发现有问题，已经没法改变了。

而六沐24小时便利店有专业的针对不同区域和消费群体的平面规划、公司统一的施工团队，让你省心省力不浪费钱。另外，六沐便利店有良好的供应链管理体系，统一提供采购，配送，营销及管理。汇集厂家源头直供商品，降低进货成本，保质保量为商家盈利做好坚实基础。

三、运营策划全套支持

因为不同便利店的地理位置不同，主要消费群体也会不同，需要根据不同的消费群体和消费习惯来制定有效的营销活动，保持自己便利店的温度和人气来保障好的营业额。目前在营销策划方面做得比较好的就是六沐智慧便利店。六沐总部通过线上线下结合，拓宽营销渠道，并通过多样化的促销活动吸引顾客，提升客户粘性，使开业时期店内客流量持续增加，得到较高的营业额，也会提供后续的市场品牌协助，以保障店内客流量和营业额的稳步提升。

四、完善的培训体系

专业培训团队，从开店指导、商品陈列、服务礼仪到系统操作等门店营运一站式教学，不做形而上的书面教学，做到店一对一实操式教学，让便利店团队更快落地。

自己开新店，免不了要亲力亲为，但是自己毕竟不是内行人也不可能门门通，如果选择好一个靠谱的便利店品牌去加盟，可以事半功倍还有日后经营盈利的坚实保障。

了解便利店加盟，东莞便利店加盟，六沐智慧便利店：<http://www.lmchaoshi.com/>

我们的地址：深圳市南山区粤海街道高新南九道软件产业基地2栋C座303C电话：0769-22661811联系手机：13018677405 期待您的咨询