

世华惠商城APP系统开发

产品名称	世华惠商城APP系统开发
公司名称	广州量子云力科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区陂东路20号大院内自编4号1楼196房（仅限办公用途）（不可作厂房使用）
联系电话	15119707084 15119707084

产品详情

世华惠系统开发（开发详询项目组经理钟静：180-2625-6346微/电）世华惠新零售商城平台开发，世华惠奖励制度模式定制，广州世华惠分销返佣软件开发公司。电商 + 社区 or 社区 + 电商其产品、运营内在逻辑必然不同，这是由其基因所导致。不同的模式有不同的侧重点，比如什么值得买就是典型的UGC引流模式，其就非常重视UGC内容，整个产品都是围绕着用户原创所展开。对于电商 + 社区的形式来说，其内部逻辑首先是以买东西为切入点，之后在引入社交环节，而社区 + 电商是先从社交环节入手，打造内容分享的氛围之后通过引流的方式实现购物，两者从本质来讲不分优劣，但是在不同是产品的内部深层次的逻辑上却有很大区别。

特别提示：本文章是第三方软件开发公司发布，可以开发类似的软件，非平台方！

一、世华惠新零售商城系统方案模式解析：

1、产品用户等级：

世华惠用户等级制度：会员/导购队长/导购团长(无限级推广)

会员：1、|99%的商品都有领券或返利优惠，享受领券后内购价购买

或者无优惠券的商品享受购买后返利省钱(您可以在|选好商品再来景盟下单，依然享受返利，比|成交价更低)

2、导购队长：(门槛：直属注册用户数达到10人，内测期结束后恢复至50人自动升级导购队长)

1) 99%的商品都有领券或返利优惠，享受领券后再内购价购买

2) 或者无优惠券的商品享受购买后返利省钱(您可以在选好商品再来景盟下单，依然享受返利，比成交价更低)

3) 获得您自购或者分享出去购物佣金的80%获得您的团队所有佣金收益的33%

导购队长额外福利：获得公司运营扶持，获得云发单功能(及发单权限)

3、导购团长：(门槛：直属注册用户数达到50人，内测期结束后恢复至250人自动升级导购团长)

3) 获得您自购或者分享出去购物佣金的100%

4) 获得您的团队所有收益的66%

5) 获得您的同级别团队收益的2%(团长)

4、导购团长额外福利：获得公司运营扶持，获得云发单功能(及发单权限);获得地推物料;获得一对一额外经理扶持交流。

举例：小明是团长，他每次购物，或者分享商品让朋友购物，获得购物佣金100%，这个商品佣金是100元，就是获得全额100元奖励

小明是队长，他每次购物，或者分享商品让朋友购物，获得购物佣金80%。

这个商品佣金是100元，就是获得80%的收益，也就是80元奖励

小明是会员，他每次购物，或者分享商品让朋友购物，获得购物佣金60%

这个商品佣金是100元，就是获得60%的收益，也就是60元奖励;他的上级队长获得收益20元($60 \times 33\%$)，团长获得收益也是20(剩余收益 $60 \times 33\%$)元;如果上面无队长，即团长获得40($60 \times 66\%$)元。

二、世华惠新零售商城系统门店管理类型?

1.连锁门店管理系统：这是现在常见的门店类型，也是未来发展的主流模式，连锁门店多，新零售+线下的仓库配送，快速配送，为用户提供便捷的购物体验。

2.单店门店管理系统：例如一些大型的商城，超市，或者是市场门店，功能包括店铺业绩管理、客户管理等。

3.加盟门店管理系统：加盟门店都是相当于多商户商城系统打造一个B2B,B2C的平台，通过商家入驻到多商户商城系统中为丰富商城线下布局范围。

三、世华惠新零售商城系统门店管理功能作用：

1.营销数据统计功能：会员数据，营销数据是现在的门店的发展的主要模式，店铺销售额统计、导购员业绩统计、会员数据收集、会员数据分析，可以通过门店管理系统可以对于这些营销数据有着记录，为营销提供更加丰富的数据参考。

2.营销方式多样功能：通过门店管理系统软件可以打造多种的营销模式，如现在的拼团，秒杀，满减优惠，消费积分兑换产品，这些销售方式的打造进一步丰富现在的营销方式，提升门店的商品销量。

3.商店sass平台功能：未来的新零售发展，商品的发展不在仅仅是局限于线下的产品的销售，还会涉及到发物流，以及是目前商品的货物的进出货，sass对于门店的所有销售因素的统一管理，数据明细，提升管理效率。

传统零售行业并不需要频繁地与供应商进行深入交流，从产品、订货到销售的周期很长。而新消费、新零售时代，消费需求逐渐个性化，只争销量、利润微薄的大路货产品的市场份额，将被越来越多质量高、复购率高的优秀单品蚕食。

所以，无论是微商行业还是其他传统行业，新零售时代要快速地了解用户的需求，提高消费者的体验感，转变商业模式，把新品快速推向终端，这样才能贴近一线消费需求，不至于被竞争对手击败。