

互融云B2B电商供应链系统，分销商管理系统

产品名称	互融云B2B电商供应链系统，分销商管理系统
公司名称	北京互融时代软件有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	北京市朝阳区领地OFFICE1号楼A座1403
联系电话	400-090-3910 13263308067

产品详情

据业内人士估算，B2B市场在整个中国GDP的占比超过40%，到2020年市场规模有望达到几十万亿。而中小企业历来是中国经济最富活力的发展动力极，随着劳动力成本上升推动下的经济转型以及万众创业的深入展开，中小企业信息化升级及采销网络化有望加速。在此背景下，中小企业B2B电商有望迎来高速发展。

互融云多年来的技术服务经验为电商量身打造B2B供应链电商系统，帮助电商企业深化改革，提升管理水平，优化采购流程，节约交易成本，有效提高商户的运营效率！

互融云B2B电商供应链系统是一款解决供应商、采购商线上交易信息、数据网络化的产品。系统主要以订单处理为核心，实现在商机、分销、促销、订单、库存、资金、支付等环节上无缝对接的全程化B2B平台，改善客户采购体验，降低企业成本，提高企业渠道建设与管理，为企业提供在线销售信息化服务，解决企业交易网络化难题。

主要为解决供应商和采购商直接达成线上供求的交易为目的。供应商方便寻找渠道，以销定产，为企业提供在线销售信息化服务，解决企业交易化、网络化难题。快捷的订单处理方式提高订单和渠道管理效率，海量数据，为企业管理提供决策依据，决胜互联网新时代。帮助企业及时了解商品的交易信息、物流信息、支付信息和资金信息。平台上供应商能够及时发布商品信息和优惠政策，采购商可以在线下单，在线支付，在线对账和在线融资等。

互融云B2B电商供应链系统能解决采购商和供应商的供求链接问题；可供选择，可议价，公平，公正，可视化消费平台；平台上能对供应商和采购商双向管理，供应商能及时看见商品的库存量，订单管理及物流信息；采购商与供应商直接商议，可节省中间商差价的问题，获利多多；并且可以解决采购商及供货商的短期资金问题。

1) 商的痛点：

找买家困难，难以对外销售；

决产品滞销问题；

决资金周转问题，进而购买原材料；

直接了解采购商的需求，调整生产方向；

台上对采购商管理，更有安全保障；

2) 商的痛点：

价比高的供应商中介费贵。费时，费钱；

下资源（供应商）得不到有效利用；

法获取精准的供应商信息，继而影响物资补给质量和安全隐患；

3) 区域痛点：

供应商及采购商，提供无缝的线上线下促销，购物服务体验；

一交易管理和支付管理，告别距离远，解决区域限制的问题；

决区域性采购商库存的管理，以免浪费物资，为企业降低生产成本；

4) 业务痛点：

道采购业务没有线上经验；

务价格体系、合同、发票、账期等问题错综复杂，无从下手；

应商、经销商、门店多，情况无法集中管控；

理全渠道订单，帮助企业轻松构建基于移动化的全渠道经营场景；

5) 模式痛点：

目生产导致库存积压；

金回款不及时，导致企业资金周转率低；

产信息与订单信息不对称，导致成本增加；

工操作效率低下，企业竞争力降低；

6) 痛点：

法预知的痛点；

不及防的问题；

时紧急的情况让人头痛不已；

互融云根据您的需求定制高保真原型，UI设计图，前端开发和后端开发，测试，每个阶段我们的项目经理都会严格要求设计人员工程师高效率高质量完成，确保交付的系统质量有保证。我们提供专属项目经理现场需求调研、专业需求分析，快速部署任务工作，全组联动协作。另有行业资深顾问、管理专家提供平台运营经验。

近年来B2B的重新崛起是因为整个行业进入到一个正常的市场经济环境过去大宗商品是一个标准卖方市场，而从2012年开始，所有的大宗商品领域全部进入到产能过剩的时代，在产能过剩的时代里面，从一个卖方市场转型到了买方市场。这个时候代表了最先进生产力的电商模式就出现了一个快速发展的机遇。