

顶层微商模式制度规划开发

产品名称	顶层微商模式制度规划开发
公司名称	广联网络（广东）有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区吉邦科技园
联系电话	19867371424 19867371424

产品详情

顶层微商模式制度规划开发，顶层微商代理制度开发，顶层代理微商模式开发，顶层代理微商平台开发。

微商代理的运营是很重要的，同时也是很有必要的，俗话说：打江山容易守江山难，我们的微商团队管理也同理，有时候我们建立的一个团队，如果没有好的管理方法，很容易出现一系列的问题如代理流失等，那么我们如何管理好微商团队呢？

如今的微商正处于洗牌期，无论你是像我一样作为品牌还是作为代理商的团队老大，今天如果你没有一整套的培训系统，售后服务系统，引流系统，裂变系统，你是无法把团队管理好以及发展壮大的。所以方今天我们的主题呢，就是：如何高效管理团队，让你的团队具备狼性。

塑造团队标杆

在团队里塑造榜样和标杆，来营造良性竞争的氛围，将整个团队盘活起来。比如即将到来的淘宝双十一，都会捧一些大的品牌，把他们进行包装，这样一来就可以吸引更多的公司，更多的品牌加入天猫。

同理对于微商来说，一旦团队里有一些代理做的非常好，或者是进步非常快，值得大家学习，一定要进行包装宣传。这样在内部之间既可以相互学习，也可以形成一股你追我赶的风气，对提升团队的竞争力大有帮助。

针对性的培训

大部分的微商团队，定期都会进行关于微商管理运营的培训，按道理，整个团队的知识素养应该是有一定水准的，是足以应付经营微商事业所遇到的小麻烦的。其实不然，团队成员每个人的文化水平不一，接受能力也不一样。这就要求团队长要有针对性的培训。从知识水平、年龄、销售能力依次归类好自己的成员。

做好详细的工作计划

如果一个团队没有计划就没有方向感，不知道自己每天都要完成什么工作，全员受累，劳而无功。所以一定要把下一年的工作计划写出来，再把工作细分到每一个月，这样就很容易完成。当然计划可能会有所改变，但只要做适量的调整就可以了。

想要管理好微商团队，除了以上这几点以外，还要打造企业文化，让团队齐心协力，合作共赢。总之就是让代理们跟着你有目标有赚钱的干劲。