

电子外贸必不可少的电子展-2021美国CES

产品名称	电子外贸必不可少的电子展-2021美国CES
公司名称	广东斯瑞国际展览广告有限公司
价格	2000.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市龙华区民治街道新牛社区民治大道与工业东路交汇处展滔科技大厦C座C301（注册地址）
联系电话	18811888196 18811888195

产品详情

电子外贸必不可少的电子展-2021美国CES

展馆名称：2021美国拉斯维加斯消费类电子展CES 展会时间：2021-01-06至 2021-01-09【共4天】

展会地点：美国-拉斯维加斯 主办单位：美国电子消费品制造商协会CTA

参展联系：

周小姐 (Ms.Suki.Zhou)

电话：0755-82148214-8003

手机：188-1188-8195

邮箱：Suki@Seric-Asia.com

QQ：87916836

展馆分区

CES拥有7个官方展馆，包含：

北馆-车电类 中心馆-影音类 南馆上层-通讯类 南馆下层-机器人、AR/VR South Plaza Design & Source (OEM/ODM/零件组专区) Westage IoT(物联网)、智慧城市 Sands金沙馆 智慧家庭类、穿戴式科技类

参加商业会展，甚至组织自己的商业展会，是企业众多营销工具的一个。

- 1、低成本接触合作客户 公司要接触到合格的客户，参加展会是最有效的方式。根据调查显示，利用展会接触客户的平均成本仅为其他方式接触客户成本的40%。
- 2、工作量少，质量高，签单率高 在展会上接触到合格客户后，后继工作量较少。调查显示，展会上接触到的意向客户，企业平均只需要给对方打1.8个电话就可以做成交易。相比之下，平时的典型业务销售方式却需要7.8个电话才能完成；同时，客户因参观展会而向参展商下的所有订单中，54%的单子不需要个人再跟进拜访。
- 3、结识大量潜在客户 研究显示，以一家展商摊位上的平均访问量为基数，只有12%的人在展前12个月内接到该公司销售人员的电话；88%为新的潜在客户，而且展会还为参展商带来高层次的新客户。对于参展公司的产品和服务来说，展会上49%的访问者正计划购买那些产品和服务。