

卖衣服怎么去进货益华彩菲反季双面羊毛羊绒呢大衣女

产品名称	卖衣服怎么去进货益华彩菲反季双面羊毛羊绒呢大衣女
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:益华彩菲 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

卖衣服怎么去进货益华彩菲反季双面羊毛羊绒呢大衣女

爱弗瑞服饰主要经营各品牌衣服的进货渠道,名牌衣服在哪里进货,衣服都是从哪进货的

经营服饰的店的商品平均价格都在700、800元上下,有些货品甚至以千元计。但和商场、专卖店相比,同样价位的服饰“含金量”却往往低很多,商场品牌一般都含有大量的租金、广告、管理成本,而特色的小店却省略了这些环节,就为消费者省下了不少钱。如何开一间服装店?所以,权衡其中的个性、品位、独特性,其“性价比”往往比大商场的很多同类品牌优越得多。营造一个独特舒适的购物环境,能吸引大量的顾客是毫无疑问的。同一件衣服出现在不同的服装批发市场,它们的批发价也是相差一倍的。确定顾客对商品本身是否满意,价格是否是一阻碍,认为商品不值这个价钱与嫌这个价格太高是两个概念。如对商品特定也有质疑,应拿几款不同特色不同价格的产品相比较介绍,注意要拉开档次;如单纯嫌价格高,则可向其说明商品的优点,突出该商品卖点,突出价格比,物有所值,而且商品的售后服务,商家信誉等等也是货品价格的组成部分,提示顾客花钱买服务,买放心,买诚信是十分值得的。每一位顾客进店都是上帝,上帝就应有上帝式的服务,这其中就有导购与店员的站位,有很多人都不喜欢导购离自己太近,且不断的推销。这是种强制性的。且被众人所厌恶的。我们应保持2米左右的距离。如要介

绍可再近前来讲其特点，并在适当的时机，时当的地点在一旁给予建议及赞美.服装店不仅要的人群消费定位，更多的可以对服装品牌，及其色彩定位，不要过于杂乱无一，色彩搭配需合理，更加和诣为好.