

# 衣服怎么在网上进货贝芙妮千鸟格羊毛毛呢外套女

产品名称	衣服怎么在网上进货贝芙妮千鸟格羊毛毛呢外套女
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:贝芙妮 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

衣服怎么在网上进货贝芙妮千鸟格羊毛毛呢外套女

爱弗瑞服饰主要经营各开个卖衣服店进货渠道,中档次衣服哪里进货,卖衣服进货程序

你一定有过这样的经历,在麦当劳点完餐的时候,收银员就会问你“先生,您要不要试一下我们的XX堡”或者是“先生,多加两元钱,小可换大可哦”而这样的一句话,大部分的人会接受买单,你的营销额很轻松地得到增加,这就是在促销中追加销售的问题。要提升店面的人气,首先要清楚商店的目标市场是什么,目标顾客又是谁,都有哪些人来店里购物,这就涉及到商店的定位问题。倘若连哪些人会光顾店面都不清楚,提升人气简直是无稽之谈。要提升店面人气首先就要结合商店的实际情况,对所在社区居民的收入状况、消费习惯、购买方式等进行调查,确定商店的定位。如果把商店定位为中低档,则应以经营中低档商品为主,主要面对工薪族、学生族、打工族等,对于高消费的“白领”一族就不必花什么精力,甚至可以舍弃。妇幼保健品店的主要顾客是已婚的女性,考虑提升人气的方法时,就应着重对这些人展开攻势。商店只有明确了定位之后,才能更加懂得消费者的需求,更好的满足目标客户,从而赢得他们的青睐。否则,眉毛胡子一把抓,到最后只能是“竹篮打水一场空”。服装店铺经营看起来很

简单，似乎只需要坐在店里等着顾客进店购买就可以了，但其实并非如此，等顾客主动上门这几乎可以说就是在等着关门大吉，服装店经营需要做的是主动迎接顾客，吸引顾客进店购买，这样才能让服装店经营生意好。而在服装经营过程中我们会遇上各类顾客，那么面对各种类型的顾客我们应该怎样对待他们，促使他们购买呢？