

【0库存代卖】实体衣服店铺怎么进货的茜可可绣花连衣裙

产品名称	【0库存代卖】实体衣服店铺怎么进货的茜可可绣花连衣裙
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:茜可可 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

【0库存代卖】实体衣服店铺怎么进货的茜可可绣花连衣裙

爱弗瑞服饰主要经营各卖衣服进货去哪里进好，卖衣服可以在哪里进货渠道，品牌撤柜衣服哪里进货

有些服装店之所有生意不好，其实跟销售人员的服务态度有关，顾客进店，销售人员爱理不理，觉得反正客人都不会一定买，所以就没有那么用心的去招待顾客，其实不是这样子的，即使顾客只是进来随便看看也不买，但作为店主或销售人员一定要服务态度好，把进门的人都当成上帝供奉，我想你的店铺生意一定会好起来的。像，由商家统一配货，产品的款式都由商家统一负责调配，店家只负责销售。店家每个月都要达到一定的回款任务（每个月进货金额的最低限度），达到回款任务之后，给予一定的货品调换率，达不到回款任务的，则需要补足回款任务之后才进行调换。如长年达不到回款要求，则货品不能进行调换或退货。加盟商如果觉得无法继续经营可以终止合同，这相当加盟商违约，加盟费和保证金一般都会严格按合同进行处理。店家进货的价格比正常走份批发的价格高30%到50%左右。加盟的方式适合于刚开始做品牌折扣店的新手，在这个过程中可以学到一定的经营经验。个别特别有实力、销售能

力强、和商家关系很好、总是能第一时间拿手好货的店家，利润也相当可观，库存基本上无风险。加盟的方式，大的优势就是店家在每个月都可以达到回款任务的条件下，无需承担库存风险！缺点就是销售能力一般的店家，因为达到不到回款或合同要求，当最后需要和商家解除合同的时候，等于高价拿货，并且有可能会损失保证金或加盟费。销售能力强的店家，因为自己有能力把货品销售出去，经营一段时间之后，往往也会选择‘品牌折扣走份批发’的货品，以提升销售的利润空间。