

【代卖货源】服装店换季衣服进货上架技巧波尔洋A字连衣裙

产品名称	【代卖货源】服装店换季衣服进货上架技巧波尔洋A字连衣裙
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:波尔洋 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

【代卖货源】服装店换季衣服进货上架技巧波尔洋A字连衣裙

爱弗瑞服饰主要经营各品卖衣服那里进货渠道，卖衣服进货进多少，衣服店去那里进货

该怎么办呢?遇到服装店生意差时，服装店主有的坐等生意上门，没有任何对策;有的不得不降价甩货，腾出资金进新款;还有的店主直接转租台面，重新选址开店。诸如此类的方法无非都是为了拯救资金的服装店。还有哪些好的方法可以避免服装店生意差的尴尬呢?维护老顾客可使店铺的竞争优势长久。留住老顾客比新顾客甚至比市场占有率都重要。据顾问公司多次调查证明：留住老顾客比只注重市场占有率和发展规模经济对企业的效益奉献要大得多。其次，维护老顾客会大大有利于发展新顾客。人们常对越是得不到、买不到的东西，越想得到它、买到它。我最近看到一家商店的橱窗正在整修过程中。他们用了一个围帘，并用一个告示牌说明橱窗正在整修中，这吸引了我的兴趣。批发市场的衣服品种繁多，不像厂家那么单一，同时可以货比三家，拿少量的货，品种多样。批发市场进货最讲究的是老客户，服装店主长期在一家店里拿货，会拿到相对优惠的价格，同时服务态度，发货速度都会比新客户要快。现在很多服装店都瞄准了加.盟店。现在加.盟店分为大品牌加.盟店和新兴品牌加.盟店。

在团队管理中应牢记一个指导性方针，即“动之以情，晓之以理，诱之以利，绳之于法”，只要能做到这一点队员就会服你。另外还要牢记团队管理的几个关键，即“要指挥别人就要培训别人;要管理别人就要尊重别人;要领导别人就要赞美别人;要统治别人就要保护别人”，只有这样做才是一个好的领导。