

新零售智慧便利店，0成本如何做到百万销售额

产品名称	新零售智慧便利店，0成本如何做到百万销售额
公司名称	广东六沐超市管理有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市龙华区龙华街道清华社区清湖路尚美中心大厦8层801（注册地址）
联系电话	0769-22661811 13018677405

产品详情

创业，近几年成为了90、00后的奋斗标语。可，没钱怎么创业？但偏偏在地球的某些人做到了零成本零投入甚至零经验实现了自己的创业梦，并且月销售额成绩可观，突破百万。

到底是什么样的神助力帮助他们？又是什么样的经营秘诀能交上百万销售额的成绩单？

开业3天营收突破8万元

从默默无闻到东莞知名便利店

“之所以选择六沐便利店是因为没钱。”一家人气很旺的便利店老板很坦诚地说出自己当初创业的困难，他说是六沐的扶持加盟政策燃起了他的创业欲望，让当初口袋窘迫的自己零成本开起了人生中的第一家店。

什么是六沐便利店？两年前还是一个默默无闻的新兵，现在已经在东莞各城镇遍地开花，成为东莞知名的智慧零售品牌。

六沐智慧便利店自2016年成立，短短两年的时间就开了近40家店，快速发展的同时保证了每一家门店的

良好经营，在行业内引起关注的是石竹门店的营业仅3天突破8万元的营收纪录。

一店开三店

从选址到运营的无忧之路

为什么同样开一家便利店，有的门庭若市，有的却无人问津？其实是店址选对了，赢在起跑点。为了更好的服务客户突破门店的坪效和人效，六沐智慧便利店利用自主研发选址宝，分析周边门店属性、覆盖群体属性、地理位置条件等，为客户提供运营选址服务，真正的实现了门店的数字化运营，让门店的成本投入一降再降。

开实体店最担心的就是生意不好。为了解决加盟主的担忧，六沐智慧便利店采取‘三店合一’的发展模式，相当于加盟主只开了一家店却拥有了三家店的营收和推广资源。

所谓的三店，是指线上OMO门店、社区团长店及线下实体店三个“店面”，通过其自主研发的APP及小程序进行有机融合，开辟新的便利店发展之路。

三店的好处怎么样？以实体店为基础，实现线上和线下相融合，可以突破空间距离的限制，形成完整的流量循环体系；社区团长店则看准原本市场上拼团只有线上没有线下实体门店作为支撑的弊端，扩大门店线上营收的同时提升用户对店面的粘性，快速形成“忠粉”。

许多六沐智慧便利店的加盟主表示，在六沐全套的从开店选址到设计装修、设备配置、商品陈列、员工培训、开业策划、运营扶持、营销策划方案的运营支持下，才发现创业其实没有那么难！

免费一公里配送

月订单9000+的客户维护之道

同一区不止有六沐智慧便利店一家，为什么仍能保持月订单量9000+？归功于其‘免费一公里配送’的便民服务。顾客躺着看手机就能挑选想买的东西，足不出户就能吃上热腾腾的三餐，坐等送货上门，贴合当代年轻人的“懒”需求。

此外，六沐始终坚持“服务至上，品质为本”对旗下每一家门店的运营盯得很紧，把顾客的诉求摆在第一位，专业团队提供营运培训和店铺管理支持。老板和领导还亲力亲为寻找优质的供货商，员工亲自尝试体验新品，只把最好的展示在六沐智慧便利店里，也会根据不同门店的地理环境、人群属性调整商品

，对门店经营进行不同的定位。因此，才能让加盟六沐智慧便利店的加盟主们轻松做生意、轻松赚到钱。

我们的地址：深圳市南山区粤海街道高新南九道软件产业基地2栋C座303C电话：0769-22661811联系手机：13018677405 期待您的咨询