

利远讯手机销售系统 移动CRM客户管理 LYUC电销APP软件

产品名称	利远讯手机销售系统 移动CRM客户管理 LYUC电销APP软件
公司名称	北京利远讯通讯技术开发中心
价格	.00/套
规格参数	品牌:利远讯 适用:Android 规格:LYUC
公司地址	中国北京海淀区 北京市海淀区翠微路
联系电话	18601289897

产品详情

利远讯LYUC手机销售系统APP是一款企业级销售管理服务系统，旨在帮助企业轻松应对移动互联环境下的所有销售管理问题和需求。LYUC手机销售APP系统具备高度的灵活扩展能力，能够帮助企业实现从线索转化、商机跟进到客户管理等销售全流程的精准管理，有效支撑企业的复杂业务需求及业务变化；在移动办公、沟通协作等方面的能力，能够帮助企业实现高效的团队协作，大幅提升组织效能，更加全面地推进业务进步。

完整的记录所有客户资料，永不丢失

统一管理企业客户资源，360°客户档案管理，跟进记录、客户往来永久保存。再也不必为人员流动、工作交接而烦恼。PC端、手机端无缝集成，随时随地使用企业级客户通讯录。

高效录入，避免繁琐

批量导入客户数据，多种录入方式，告别繁琐、低效。

待办事项/工作任务提醒

待办任务提醒、客户生日提醒、客户生日自动发祝福，节假日祝福自动处理，让您的工作省时省力。通过完善的任务功能，能让您的工作目标清晰，井然有序。

电脑和手机实时同步

手机版数据与电脑完全实时同步，出门在外，一样可以随时查询、管理自己的业务。不再受时间与地域的限制。

清晰的统计报表

通过强大的统计报表功能，能实时的清晰的查看到指定时间的销售情况、客户分布情况、员工销售业绩等等一切您想要看到的数据。使公司经营状况更加清晰明了。

通话质量稳定，录音完整上传

本机通话，通话畅通稳定，不受宽带、WIFI及其他硬件设备影响本机录音，录音真实完整，断网可缓存待连网后续传

电脑拨号，自动弹屏

主动联系客户时，可由电脑点击拨号，手机自动呼出，接到客户电话时，电脑自动弹屏显示客户信息，方便查询及记录

线索/客户公海池

线索/客户信息可自主领取、退回，也可由管理者进行分配回收；

可自定义公海保护期规则，自动回收无进展的线索/客户，提高线索利用率，

可配置执行线索/客户的自动分配规则，减轻人员工作强度。

任务安排，进度掌控

任务分配：快速指派任务，PC端、手机端自动提醒。

跟踪进度：随时查阅客户信息，回溯客户历史跟进情况，洞察客户一切进展；围绕客户执行拜访、开展工作，闭环记录一切过程信息；

订单管理

移动化的订单管理。快速创建订单、提交和审批订单、订单查询、编辑和保存。不管是出差在外还是在途中，若客户咨询订单进展或销售人员需要查看订单执行情况，都可以快速获取最新的信息并反馈给客户，让客户放心和信任。

角色与权限管理

手机端轻松对数据及角色权限等进行定义和配；

通过权限组定义及角色分配，对不同人员及群体赋予数据和功能操作权限。

系统对接简单，强大定制功能打造企业专属应用服务

个性定制：界面、字段、模块、权限可灵活配置，满足企业个性化需求；

流程引擎：灵活强大的自动化流程设计，满足企业复杂业务的流程管控要求；

标准接口：完善的API读取接口，帮助企业无缝连接其他业务系统。

利远讯专注打造呼叫中心电话、专业销售管理、客户CRM管理、坐席管理、订单管理等于一体的企业级

应用。高效率的批量操作体验，真正贴合业务的处理流程，叫中心级的管理架构，PC+移动协同，灵活配置，为企业营销推广提供全新的解决方案，有效解决企业面临的种种问题，实现销售管理精细化，进一步释放销售效能，为企业带来新的利润增长点。