

什么是淘宝无货源店群？淘宝无货源店群还能赚钱吗？

产品名称	什么是淘宝无货源店群？淘宝无货源店群还能赚钱吗？
公司名称	平顶山市乡土客电子商务有限公司
价格	3800.00/个
规格参数	品牌:平顶山乡土客 主营:淘宝无货源精细化运营 所在地:平顶山市新城区蓝湾国际
公司地址	河南省平顶山市鲁山县库区乡王村红沙河组
联系电话	15037150909 17589523017

产品详情

什么是无货源店群？就是每个人开设多家店铺，整个淘宝，天猫，以及所有电商平台的商品都是我们的货源。我们可以采用一些技术手段，把平台上面的爆款、热款商品抓取下来，然后加价上传到我们的店铺里面出售，靠平台对上新流量扶持来获取流量。淘宝无货源店群能不能赚钱，换句话说就是无货源店铺还能不能赚钱。马云曾说：“如果没有实力，早就出局了；如果不专业，早就不做了；长期做下来的，都是靠谱的！”，这句是对无货源店铺最好的总结，无货源店铺这个模式是近几年才正式被熟知，我相信开淘宝店铺的店主都做过这么一个过程，假如你是卖杯子的，看到同行有个杯子卖的很好，是不是就想去阿里巴巴找找同款的杯子进货来自己卖，无货源店铺的思想跟这个的思想是一样的。

有人说无货源模式违反淘宝规则，明确的跟你说，淘宝支持无货源模式的发展，淘宝上面卖家越多，对淘宝最直接的收益就是增加他的营业额，淘宝是一个商业公司，他的盈利方式，除了付费推广之外，另一个收入来源就类似于银行，一件产品，每多一个卖家中转销售，对淘宝都相当于增加营业额，根据调查，目前淘宝上至少80%都是无货源，淘宝想挣钱，就不可能彻底扫除无货源店铺。

那么淘宝会鼓励这个无货源模式吗？淘宝不可能舍弃无货源店铺，并不意味着淘宝就会光明正大的支持无货源的发展，淘宝就是想走正规化，想长久发展下去，主要精力还是会放在鼓励和支持正规店铺，无货源淘宝店将来不会直接反对，也绝对不会直接支持，处于中间地带。

所以说你要想把店铺做好做活那么你就一定要掌握一定的运营技巧，那么做好精细化运营，要从哪几方面去入手？

一、新品的上下架

跟着移动端兴起，移动端的成交和流量现已到达90%，上下架时间的重要性尽管下降，但不等于不注重。尤其是对小卖家来说，在资源有限的情况下，只要是免费和对自己有利的，能用就用上。淘宝的高峰

是晚上8点，所以允许的话，尽量在晚上8点左右上传新品。

二、给自己的店铺贴上标签

根据店铺销量，采集产品恰当倾斜，比如你的儿童用品出单比较好，就多采集一些儿童类产品，让淘宝逐步给自己一个儿童类的标签，逐步初步做单一类目。

三、价格设定

无货源淘宝店里的价格是很透明的，你会发现有些商家根本在亏本跑量，这个前期做点基础销量和评价可以，但是后期不建议，因为没有利润你的存活力度最小的，现在个性化时代，不是以销量为王的，就算你10000个销量，我100个销量都有可能排在你前面。

所以我们要把控好价格的话，找货源的时候要看好宝贝的市场价格，利润空间，淘宝上相似的多不多。产品同款越多，竞争就越大，而且做起来的几率就越小。可以找好产品款式定价的时候，看一下同款的价格、销量、DSR、和自己的宝贝相比会形成一个怎样的竞争趋势，再做出调整。

要想做好店铺的精细化运营，你就要时刻的注意着淘宝规则的改变，淘宝的规则是一直在改变，所以它的玩法也不是一成不变的所以想要做好精细化运营那么一定要跟紧淘宝的脚步！

想玩无货源淘宝店铺的，精细化运营操作VX；13027572790