

郴州KTV共享充电设备全国招商 咻电科技

产品名称	郴州KTV共享充电设备全国招商 咻电科技
公司名称	四川咻电科技有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	四川成都市金牛区蜀西路52号2A座14层
联系电话	18788923756

产品详情

?共享充电宝加盟的蓝海市场还能持续多久？—咻电科技

现在共享充电宝代理市场投放的设备量对于共享单车来说是非常少的，真实需求的场景却非常多。早期共享充电宝加盟投资人的核心竞争力就是基于逻辑的想像力，一个模式还没有发生时，就能被设想出来、依赖投资经验和直觉能够想出它两三年后会变成什么样。

尤其是这几年，国内很多共享模式都是先于美国出现的，国内基数大、样板多，更容易建立共享模型。

单车共享出现的时候，作为投资人你能不能想想它从校园这种封闭场景里能走出去、能不能想像有桩的变无桩的、停车秩序的规范以及怎么寻找、一个区域需要的投放量是5万辆还是10万辆？共享充电宝的品牌加盟模式也一样，设想在餐厅、KTV、机场、高铁各种场所种都有，共享经济下投资人要的就是眼光和想像力。

?三种形态：大小机柜和桌面——共享充电宝（咻电科技）

共享充电宝提供的其实是充电解决方案，所以基于对市场的思考，咻电充电宝和街电类似，都采用了小机柜的方式杀入了市场。

从使用场景来看，桌面式的充电方式很受市场欢迎，能激发人们充电的需求，转化率和使用频次都很高。

但是美团出身的刘辉却有着另外的看法，因为做过市场运营，有着多年和商户打交道的经验。

他认为：商户更加注重的是翻台率，桌面式产品可能会导致用户翻台率的下降，使用上并不一定会受到商户的偏爱，而且研发成本并不高，缺乏流动性，反而遏制了使用场景，也没有规模和品牌优势。

相对来说，机柜模式使用方式更加自由，独立性更高，还基本实现了免维护。

但大机柜偏向重运营的经营方式，郴州KTV共享充电设备全国招商，代表性的项目有来电，大机柜前期投入大、经营成本高，对于渠道而言，购买、维护成本也不低。

另外，和同为小机柜的街电相比，咻电共享充电宝有着一个优势在于每个充电宝配置4根充电线，两根适配苹果手机的Lightning接口线，一根通用性的Micro接口和一根Type—c接口，使用方式上更加方便。

当谈及机柜式和桌面式两种布局的时候，KTV共享充电设备全国招商费，我们再次感受到咻电科技产品经理的思维火花。他认为，桌面式充电宝有3个弊端，其一是占用餐桌空间，并且油污多，用户体验差；其二桌面难以维护，服务员不会额外维护充电宝设备，充电宝没电时可能会存在没人管的问题；其三用户是来吃饭的，因为使用充电宝而延长滞留时间，可能会降低餐厅的客流量，对于餐桌而言是一种伪需求。

目前小机柜式充电宝的盈利模式主要包括两种，一个是充电宝的使用费，另一个就是广告，包括APP广告和机身广告。咻电科技创始人还提到，共享充电宝获取线下流量的成本基本为零，是线下流量的收集器，KTV共享充电设备全国招商价格，以后也可以针对性的做一些地面推广来盈利。

在咻电科技目前的盈利状况中，咻电科技创始人表示，小机柜充电宝设备的成本在千元左右，平均3个月左右即可回本，KTV共享充电设备全国招商品牌，而在酒吧等场景一两个月即可回本，在餐厅大概5-6个月就能回本。他举例到，在昆明这样一个二三线城市，一台小机柜一个月的营业额可以达到三四千元。根据他呈现的相关数据，我们可以发现，其每台充电宝的日均盈利为2.6元左右，而其月订单总数和月新增订单数均呈较快增长，盈利状况良好。

郴州KTV共享充电设备全国招商-咻电科技(推荐商家)由四川咻电科技有限公司提供。郴州KTV共享充电设备全国招商-咻电科技(推荐商家)是四川咻电科技有限公司(www.xiudianer.com)今年全新升级推出的，以上图片仅供参考，请您拨打本页面或图片上的联系电话，索取联系人：贺经理。