

# 曼果教育为你解答淘宝店铺推广的渠道和操作技巧

产品名称	曼果教育为你解答淘宝店铺推广的渠道和操作技巧
公司名称	湖北曼果教育咨询有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	荆州市沙市区关沮镇合心村海洋世界C1栋3层10号（注册地址）
联系电话	4008063231 15984873314

## 产品详情

谈到这个淘宝店铺推广，这也是让卖家们头疼的一个话题，在这个互联网时代，信息的传播速度很快，推广平台也十分多，想做好推广我们不仅要有好的推广平台，还要有好的东西，才能达到我们想要的推广效果。推广平台这么多，那么我们要怎么选择好的平台呢？在哪些推广平台上面去进行推广呢？下面我们就一起来看一看吧。

- 1、到论坛进行推广。现如今，网络上有各种各样的问答网站，可以提出与自己产品有关系的问题，并且在作答时加入联系方式。如果论坛允许，可以添加产品链接。当有买家感兴趣时，也会点击进去看一看。
- 2、利用导购平台来推广。这是比较新颖的推广方法，效果不错。目前，国内有多种多样的导购平台，可以将店铺信息提交上去。一旦通过审核，就能发布商品。这里的流量很大，有机会获得更多流量。
- 3、用邮箱来推广。很多卖家并不知道这种推广方法，也不会使用。如果用好了，效果不错。首先搜索目标群体的邮箱，再使用群发的功能，将店铺信息发送过去。
- 4、利用博客进行推广。不管是淘宝平台的博客，还是其它网站的博客，都算是对口的推广渠道。将店铺或者宝贝的信息融入到文章中，取一个醒目的标题，更利于得到搜索引擎的抓取。一旦被推到首页上，便可以吸引很多阅读者的关系，增加流量。
- 5、间接的进行网站推广。每座城市都有可以发布信息的入口，在这里发布信息，直接送货上门，更容易获得好评。
- 6、赠送小礼物以此来推广店铺。当买家买东西时，记得送一份小礼物或者宣传卡片。这样能够让买家感到一份暖心，下一次有需要，还会二次购买。
- 7、在淘宝社会上推广。这里有买家也有卖家，有可能人人都是潜在消费者。加入社区之后，可以发帖子

回帖子。不过不要直接发布广告，否则会被屏蔽。可以发布高质量的文章，增加阅读量，积累人气，获得更多人的认同感。如果帖子的质量很不错，被推荐到首页，将会获得更多的浏览量。说不定还能够得到广告推荐位，在这里光明正大推广自己的店铺。

8、报名参加免费推广活动。如今淘宝上提供各种各样不花钱的活动，找一些适合自己店铺的活动，去参加一下。或许不会赚很多利润，却能够增加成交量。

9、利用买家秀进行推广。鼓励买家们秀一秀产品，并且给予好评。一旦得到买家的宣传，便是不花钱的宣传方式，有可能带来很多流量。

10、利用直通车来推广。这是花钱的推广方式，需要对各个方面进行优化，才能达到更好的推广效果。既然花钱了，就要卖家多上点心。合理优化标题以及关键词，通过这些细节来提升搜索排名，得到更多点击量。

11、淘宝客推广。这也是花钱的，当交易成交后，需要支付淘宝客一些佣金。

以上就是小编给大家分享的一些推广效果很多的推广平台了，现在很多的商家做推广都在用这些平台，效果也是非常不错，如果想做好店铺推广工作的话，不妨试一试这些推广平台哦。