

恩百思代理级差模式详解--微商企业起盘全案服务

| | |
|------|--|
| 产品名称 | 恩百思代理级差模式详解--微商企业起盘全案服务 |
| 公司名称 | 广州量子云力科技有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广州市天河区陂东路20号大院内自编4号1楼196房（仅限办公用途）（不可作厂房使用） |
| 联系电话 | 15119707084 15119707084 |

产品详情

恩百思代理级差模式开发（开发详询项目组181^微2201^电4673）、微商系统开发、恩百思微商分销系统开发、恩百思下单返利系统开发。

如果能把“线上+工厂+实体店+物流”统一起来，把线上的“信息流、资金流”与线下的“工厂”“实体店”的体验连起来，这样就完美了。“新零售”应运而生。随着新零售时代的日益成熟，很多直销企业在摸索尝试的过程中，也渐渐发现了在直销中新零售的大有可为之处，从传统的直销地面模式，到线上开发市场的模式，再到后来的“线上体验、线下消费、物流联动”的模式，这些种种都给直销企业的转型发展带来了新的变化和机遇。

恩百思分销商城APP系统开发

一、恩百思分销模式代理身份

- 1、市场专员：直推5人、团队单数达到15单。
- 2、市场主管：直推15人、团队单数达到100单。
- 3、市场经理：直推20人、团队单数达到200单。
- 4、市场总监：直推30人、团队单数达到300单。
- 5、市场总裁：直推40人、团队单数达到400单。
- 6、荣誉董事：直推50人、团队单数达到500单。
- 7、全球董事：直推60人、团队单数达到600单。

二、思百思分红奖励制度

- 1、直推奖：每推荐一人购买产品可得产品30%的奖励。
- 2、团队奖：市场经理（6%）、市场总监（9%）、市场总裁（12%）、荣誉董事（18%）、全球董事（21%）。
- 3、业绩分红：荣誉董事2%，全球董事有3%。

如果说新零售的本质是商品和服务，那么如何提升消费者的体验就是其内核。各大直销企业努力完善各项基础建设，搭建更好的事业平台，为经销商和客户提供更优质的服务和更好的消费体验。