

【0库存代卖】我想卖衣服那里进货渠道欧若朵尔性感连衣裙

产品名称	【0库存代卖】我想卖衣服那里进货渠道欧若朵尔性感连衣裙
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:欧若朵尔 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

【0库存代卖】我想卖衣服那里进货渠道欧若朵尔性感连衣裙

爱弗瑞服饰主要经营各品牌衣服进货渠道,品牌衣服进货几折,品牌衣服哪里进货

该商品的需求量很大，再决定补货，因为这样做相对稳妥，风险要小。但这种方式也有一个缺点，就是当你向批发商提出购买单件产品时，要不就是没有人愿意给你货，即使给货价格也要比批发价格高出很多。这样一来，你这件商品较高的进货价格加上利润，必然会导致你的价格没有竞争力，很多顾客都会放弃购买，无形中干扰了你对这个产品市场前景的判断。所以当你打算开店之前，需要深入了解客户人群的需求，对自己选货的眼光要有绝对的信心，进货过程中给予批发商足够的诚意和信心，争取拿到好的批发价格。·进货金额及种类 确定进货金额有个比较简单的方法，即把你整个店铺的单月经营成本加起来，然后除以利润率，得出的数据就是你每月要进货的金额。缺乏对消费者购买需求时进货，往往会因为不了市场而造成大量库存，这种现象在新近从事服装经营的创业者身上非常明显。如何做到服装进货有的放矢，需要您掌握准确信息进货。这类市场信息来源于市场调查，有需要的话，你可以试试以下方法。登门拜访可选择一批有代表性居民用户，作为长期联系对象。或者从忠实消费者中做抽样调查，

了解他们挑选服装的要求。对于服装门店来说，店里的顾客不外乎两类，一类是新顾客，一类是老顾客。而在一个店开业初期，可能新顾客所占的比例会偏大，而到了后期，老顾客占的比例就会增大，有些甚至可以达到70%以上。而一个品牌服装店铺的经营，少不了老顾客的支持和新顾客信任，在现在这个发展迅速的时代里老顾客是店铺的根本，新顾客也不容忽视。有效地维护老顾客是必不可少的，而新顾客在店里购买几次商品后也就成为了老顾客。