爱润妍商城系统开发

产品名称	爱润妍商城系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司业务部
价格	30000.00/套
规格参数	微商定制软件:微商定制软件 奖金制度:奖金制度 分销商城:分销商城
公司地址	广州市天河区
联系电话	13480273125 18122468543

产品详情

数字经济有两个特征：1.数据成为资产，即公式里面的D成为生产要素；2.资产数字化。资产数字化有什么好处？我要把桌子、椅子、土豆都变成数字，有什么好处？这就是我刚才说的资源配置的问题。

爱润妍分销模式系统开发找蒙响：180-2851-8109，可电可微，爱润妍商城系统软件开发，爱润妍模式制度开发，爱润妍商城返利系统开发，爱润妍奖金制度开发，爱润妍分销软件定制开发，爱润妍奖金结算系统开发。

今天就给大家详细介绍一下爱润妍的奖励模式。

一、普通会员和VIP会员

1、每一个普通消费者只需在爱润妍商城购买任意一件29.8元的产品就可以生成自己的二维码，拥有自己的爱润妍商城，将自己的二维码成功分享给朋友购买爱润妍产品即可获红包奖励，每分享一件都有2元红包奖励，三级秒到帐。

如：你分享10人（这10人是你的一级），你可获20元红包，这10人每人分享10人成功购买爱润妍产品，你的二级就有100人，你可获奖200元，二级的100人每人分享10人，你的三级就有1000人，你可获得2000元奖励。（以上人数只是举例，你的三级内任一会员每成功分享一个人或每成功分享一件产品你都可得2元红包奖励，人数不一定是10人、100人、1000人，下同）

2、公司的VIP会员2000元送价值2980的十件产品，升为公司的VIP会员。

通过VIP会员二维码注册购买爱润妍产品的，每领成功分享一件产品，三级内2元+4元，即6元。

VIP会员推荐VIP三级内每一个返200元，普通会员推荐VIP是没有奖励的。

二、全国总代。原定价为10万元，现在只需5万即可成为总代，并赠送原价5万元的爱润妍产品【统一配货】。

1、公司会开通总代后台，可看到自己的客户信息（姓名、电话、领取产品类型、领取数量、领取时间）

2、总代每成功分享一件爱润妍产品，除作为普通会员的三级内每一件可得2元红包奖励，每一件还可另外获得5元的红包奖励，也就是三级内2+5元，即7元奖励，三级以后会员购买爱润妍产品，每一件该总代可获得5元奖励。

3、总代推总代三代内，获奖20000、3000、2000元，如：

A推B为全国总代，A获奖20000元；B推C为总代，B获奖20000、A获奖3000元；C推D为总代，C获奖20000、B获奖3000、A获2000元。

4、总代推广Vip会员伞下产生普通消费者，Vip的三级内，该总代得2+1元，第四级得1元，第五级包括第五级以后每成功分享一件29.8元产品该总代得5元。

三、县、区合伙人原定价30万，现只需10万即可成为县、区合伙人，并赠送原价10万元产品【统一配货】。

1、成为县、区合伙人，即买断了县或区的销售权益。在所买断的县或区一年内只要收货地址是该区域，该合伙人都可获3%奖励。

2.享受总代的所有权益。

3、合伙人介绍合伙人，获推广奖30000、5000、3000元，如：

A推B为合伙人，A获奖30000；B推C为合伙人，B获奖30000、A获奖5000；C推D为合伙人，C获奖30000、B获奖5000、A获奖3000元。

四、市级合伙人（城市战略合伙人）50万，并赠送原价50万元产品【统一配货】。

成为市级合伙人，即买断了该市的销售权益。在所买断的市一年内只要收货地址是该区域，该合伙人都可获3%奖励。

2、享受总代所有权益。

3、市级合伙人每介绍一个城市战略合伙人第一级公司奖励200000元，第二级公司奖励30000元，第三级公司奖励20000元。

总代以上级别可获推荐奖，低级别推荐高级别，一次性获同级别推荐奖励的50%。

如果这些实体可以变成数字的话，它就更容易流通、定价。正确的定价有什么用？大家可能对我们的A股市场有一些批评，但假设我们的A股可以正确定价，它对资源配置的作用是非常关键的。如果它可以给一个行业，一个企业较高的估值，二级市场的定价将会给一级市场带来融资。