生产润滑油厂家 帝航润滑油 润滑油厂家

产品名称	生产润滑油厂家 帝航润滑油 润滑油厂家
公司名称	山东帝航石化股份有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	济南市历城区机场路11366号
联系电话	15064078733 15064078733

产品详情

润滑油代理要与厂家建立信任

一方对另一方的支持是暂时的，作为润滑油代理商也不能片面的要求厂家的无限制的给予支持，要知道合作只有双赢才会走地更远。

润滑油代理商要用积极的心态做好作好自身本分的工作，要经常保持与厂家的顺畅沟通，准确的了解厂家的动态，要认同厂家的市场方案又能合理利用厂家给予的协助保持同步发展，能得到厂家的信赖。厂家在推行活动和促销宣传时，代理商也正是建功出力的时候，一定要积极的发挥自身的实力和优势，协同厂家一起在市场上攻城拔寨，共创大业的时候。

代理商是厂家打开当地市场的钥匙。厂商必须同时为共同事业贡献自己力量。厂家在盈利的同时要考虑代理商的持续发展；润滑油代理商在赚钱的同时要维护好厂家的品牌形象。作为代理商与厂家的关系是既对立又统一的辨证关系。只有建立一个相互信任关系才能发展市场。只有厂家和代理商双赢才能持久深化合作。

润滑油代理为什么选择铺货

润滑油市场销售成功的润滑油代理经销商，都有一个共同点就是成功而有效的铺货营销。

既然这些润滑油品牌代理经销商都成功了，就说明铺货是可行也是可以操作的一个事情，而铺货也未必意味着营销失败。

1、商品效应。 将润滑油产品放在门店里，润滑油产品放在消费者看的见，摸的着，润滑油厂家，产品则有静转向动态，商品才能不断的流动，流向车主，这样润滑油品牌产品才是有可能创造利润的。

2、广告宣传效应。成功的铺货及良好商品陈列就是不花钱或少花钱的广告，工业润滑油厂家，产品放到哪里，很多人多会看到，这就是无形的品牌宣传。

3、利大于弊。 润滑油代理经销铺货是在不断的流转中，我们会看到您铺货铺的越广，越多的人会看到您的产品，越多的车主会选择您的产品，那产品也就会越快的走向市场。

4、对竞争品牌形成阻击。“ 终端 ”阵地的产品陈列，毕竟陈列空间是有限的，我们的品牌多陈列，占据的陈列空间越大，对其他品牌的影响就会越大。

帝航润滑油签约四川地区工程机械油代理

西南的天府之国的曹经理，成为2019年加入帝航大家庭的第六位润滑油代理商，随着国家西部开发的深入发展，大西南也迎来了前所未有的机遇，经济发展迅速，各种基建不断开工，西南地区的工程机械想过行业也随之迎来了极大的发展。

来自四川的曹经理，一直从事工程机械行业，在工程机械行业里面有许多的客户，曹经理经过多次的考察，综合考虑各方面的因素最终决定与帝航旗下古驰合作。曹经理表示：目前国家在基础工程建设上面不断的加大投入，工程机械油的使用量不断提升，自己也希望找到一家实力厂家给客户提供的保养，这次选择与厂家合作，是看到产品过硬，品牌知名度，润滑油厂家代理，售后服务完善等综合方面才决定加入帝航润滑油这个大家庭。

帝航石化一直以来始终致力于高品质润滑油养护产品的研发、生产与销售，并以提供符合广大中国消费者需求的润滑油养护产品为己任，积极开拓中国市场。润滑油厂家向来以其卓越的革新研发能力及高品质相关产品称著于业界，生产润滑油厂家，始终坚持“ 匠心制造，精益求精 ”的产品理念，优选进口原料，产品质量一直过硬，品牌知名度也不断提高，市场占有率也不断提升。也相信曹经理作为帝航润滑油代理商在工程机械油市场中不断开疆扩土，喜讯连连！

生产润滑油厂家-帝航润滑油-润滑油厂家由山东帝航石化股份有限公司提供。山东帝航石化股份有限公司（www.dehol.com.cn）在润滑油这一领域倾注了无限的热忱和热情，帝航润滑油一直以客户为中心、为客户创造价值的理念、以品质、服务来赢得市场，衷心希望能与社会各界合作，共创成功，共创辉煌。相关业务欢迎垂询，联系人：吴经理。