

品衣识人 学礼仪来雅尚礼仪 品衣识人课程有哪些

产品名称	品衣识人 学礼仪来雅尚礼仪 品衣识人课程有哪些
公司名称	山西雅尚礼仪文化艺术中心
价格	面议
规格参数	
公司地址	山西太原市平阳景苑6号楼2310室
联系电话	15935402852

产品详情

山西雅尚是一家专业的礼仪培训及服务机构，它在礼仪培训方面有着雄厚的实力基础，对于各种礼仪的培训，均有着深刻的了解。为了更好的普及礼仪知识，让更多的人有礼、有仪，雅尚开设了专门的上海礼仪培训班，招收各类需要礼仪培训服务的学员，将专业的礼仪知识与技巧，传授给所有对礼仪重视的企业与个人。

礼仪形象塑造能唤醒人性的“尊严”，从而使人更具“人性”

礼仪是人与动物的根本区别之一。孟子说：“今之学者，是谓能养，品衣识人课程有哪些，至于犬者，皆能生养，不敬，何以别乎？”人与动物的区别就在于人懂得尊敬别人，“恭敬之心，品衣识人培训贵不贵，礼也”，而尊重只是礼仪的核心内容。礼仪中的繁文得节很多，但最基本最重要的原则就是尊重的原则。这个尊重包括自尊和他尊。自尊，就是自我尊重，只有自尊自更的人是令人尊重的人等，就是尊重他人。孟子对礼的解释就是“自卑而等人”，这以“自卑”并非指自己藐视自己，而是任何时候都把自己看得很淡，把别人放在一个很重要的位置。

山西雅尚礼仪文化艺术中心的工作人员为大家介绍：商务礼仪中的交谈礼仪

交谈是商务谈判活动的中心活动。而在圆满的交谈活动中，遵守商务礼仪—交谈礼仪占着十分重要的作用。

1、尊重对方，谅解对方 在交谈活动中，只有尊重对方，理解对方，才能赢得对方感情上的接近，从而获得对方的尊重和信任。因此，谈判人员在交谈之前，应当调查研究对方的心理状态，考虑和选择令对方容易接受的方法和态度；了解对方讲话的习惯、文化程度、生活阅历等因素对谈判可能造成的种种影

响，做到多手准备，有的放矢。交谈时应当意识到，说和听是相互的、平等的，双方发言时都要掌握各自所占有的时间，不能出现一方独霸的局面。

2、及时肯定对方在谈判过程中，当双方的观点出现类似或基本一致的情况时，谈判者应当迅速抓住时机，用溢美的言词，中肯的肯定这些共同点。赞同、肯定的语言在交谈中常常会产生异乎寻常的积极作用。当交谈一方适时中肯地确认另一方的观点之后，会使整个交谈气氛变得活跃、和谐起来，品衣识人，陌生的双方从众多差异中开始产生了一致感，进而十分微妙地将心理距离接近。当对方赞同或肯定我方的意见和观点时，我方应以动作、语言进行反馈交流。这种有来有往的双向交流，易于双方谈判人员感情融洽，从而为达成一致协议奠定良好基础。

3、态度和气，语言得体 交谈时要自然，要充满自信。态度要和气，语言表达要得体。手势不要过多，谈话距离要适当，内容一般不要涉及不愉快的事情。

4、注意语速、语调和音量 在交谈中语速、语调和音量对意思的表达有比较大的影响。

山西雅尚礼仪文化艺术中心的工作人员为大家介绍几条原则对初涉社交场合的朋友极为有益：

注意巩固成果。经过交谈，假如你们彼此有进一步交往的愿望，那就该彼此介绍一个自己的大致情况。可以说：“我们今后保持联系，好吗？”然后先主动介绍自己的情况。这样，品衣识人课程收费标准，对方也会很乐意地接受，要紧的是从此你须牢记对方姓名。美国一位心理学教授认为：当对方告诉他的姓名时，你不妨口头重复一次，一来可助你记忆，二来会使对方感到受到尊重。

山西雅尚礼仪培训服务，也根据这些需求，制定了对应的礼仪培训课程，它的礼仪课程甚至比很多上海礼仪培训学校更有专业、更具操作性。因为，千瑟在制定礼仪培训课程之初，就根据自身的礼仪实践，编制了大量的专业礼仪培训PPT，汇集了各类礼仪培训资料、礼仪培训视频等作为课件。

品衣识人-学礼仪来雅尚礼仪-品衣识人课程有哪些由山西雅尚礼仪文化艺术中心提供。品衣识人-学礼仪来雅尚礼仪-品衣识人课程有哪些是山西雅尚礼仪文化艺术中心（www.fangnaliyi.cn）今年全新升级推出的，以上图片仅供参考，请您拨打本页面或图片上的联系电话，索取联系人：方老师。