

# 销售管理软件 鹏为CRM 龙岩销售管理软件

产品名称	销售管理软件 鹏为CRM 龙岩销售管理软件
公司名称	厦门鹏为软件有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	福建省厦门市湖里高新技术园唯自然大厦706
联系电话	15859294609

## 产品详情

鹏为软件股份有限公司——中国CRM软件服务提供商，创立于2005年，专注于CRM软件产品、解决方案及技术服务的创新型企业，鹏为以专注、专业的态度，以强大的产品研发能力、本地化服务能力，成功服务于全国上万家企事业单位客户。

防止出错。由于CRM系统详细的规定了符合企业特色的流程，并对关键点进行控制，龙岩销售管理软件，可以有效的防止企业人员犯错。比如：很多销售人员常犯的错误就是内部成本还没有核算就给客户报价，易导致公司项目的情况，通过CRM系统可以设定内部成本没有核算，无法进行报价的流程，从而防止出错。

鹏为软件股份有限公司——中国CRM软件服务提供商，创立于2005年，企业销售管理软件，专注于CRM软件产品、解决方案及技术服务的创新型企业，鹏为以专注、专业的态度，以强大的产品研发能力、本地化服务能力，成功服务于全国上万家企事业单位客户。

IT人员相比之下，你的IT人员更善于预测新部署的CRM系统会对企业技术环境中的其它部分产生何种影响。由于IT成员参与过公司内多种其它项目的实施，因此他们对整个企业的运营有更全面的了解。可以说，IT的贡献力对CRM战略起着主要的作用。

鹏为软件股份有限公司——中国CRM软件服务提供商，创立于2005年，专注于CRM软件产品、解决方案及技术服务的创新型企业，销售管理软件，鹏为以专注、专业的态度，图书销售管理软件，以强大的产品研发能力、本地化服务能力，成功服务于全国上万家企事业单位客户。

管理层为了能够使CRM项目顺利在公司中各个层级铺展开，你必须先得到自上而下的支持。换言之，企业管理层的认可将会为项目减少阻力，让你更容易展开重大的组织和流程变更，确保CRM的成功。此外，企业管理层的支持也会鼓励用户在整个实施流程中采取配合的态度，并在系统安装后去积极使用。

销售管理软件-鹏为CRM-龙岩销售管理软件由厦门鹏为软件有限公司提供。销售管理软件-鹏为CRM-龙岩销售管理软件是厦门鹏为软件有限公司（[www.592crm.com](http://www.592crm.com)）今年全新升级推出的，以上图片仅供参考，请您拨打本页面或图片上的联系电话，索取联系人：许先生。

