

鹏为CRM 销售管理软件 龙岩销售管理软件

产品名称	鹏为CRM 销售管理软件 龙岩销售管理软件
公司名称	厦门鹏为软件有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	福建省厦门市湖里高新技术园唯自然大厦706
联系电话	15859294609

产品详情

鹏为软件股份有限公司——中国CRM软件服务提供商，创立于2005年，专注于CRM软件产品、解决方案及技术服务的创新型企业，鹏为以专注、专业的态度，以强大的产品研发能力、本地化服务能力，成功服务于全国上万家企事业单位客户。

在20世纪60 - 80年代信息处理主要是以C/S（主机系统+服务终端）为代crm系统模型研究与实现表的，即大型机的集中式数据处理。那时，需要使用大型机存储和处理数据的企业也是寥寥可数。因为那时经济还没有真正实现全球化，信息的交流更不像今天这样普及。大型机体系结构的大好处的I/O处理能力。虽然大型机处理器并不总是拥有领势，但是它们的I/O体系结构使它们能处理好几个PC服务器放一起才能处理的数据。大型机的另一些特点包括它们的大尺寸和使用液体冷却处理器阵列。在使用大量中心化处理的组织中，龙岩销售管理软件，它们仍有重要的地位。主要用于大量数据和关键项目的计算，例如金融交易及数据处理、人口普查、企业资源规划.....

鹏为软件股份有限公司——中国CRM软件服务提供商，创立于2005年，专注于CRM软件产品、解决方案及技术服务的创新型企业，库存销售管理软件，鹏为以专注、专业的态度，以强大的产品研发能力、本地化服务能力，成功服务于全国上万家企事业单位客户。

顾问鉴于顾问的专业经验和中立的观点，因此在团队中加入第三方专家有一定的价值。不过，任何独立顾问都应限于担当建议者的角色，而不应被授予直接进行项目管理的权的力。将管理权保留在企业内部有助于提高CRM活动的成功率。

鹏为软件股份有限公司——中国CRM软件服务提供商，创立于2005年，专注于CRM软件产品、解决方案及技术服务的创新型企业，销售管理软件，鹏为以专注、专业的态度，以强大的产品研发能力、本地化服务能力，成功服务于全国上万家企事业单位客户。

CRM是企业的一种经营哲学和总体战略，商品销售管理软件，它采用先进的信息与通信技术来获取客户1数据，运用发达的数据分析工具来分析客户1数据，挖掘客户的需求特征、偏好变化趋势和行为模式，积累、运用和共享客户知识，并进而通过有针对性地为不同客户提供具有优异价值的定制化产品或服务来管理处于不同生命周期的客户关系及其组合，通过有效的客户互动来强化客户忠诚，并最终实现客户

价值最1大化和企业价值最1大化之间的合理平衡的动态过程。

鹏为CRM(图)-销售管理软件-龙岩销售管理软件由厦门鹏为软件有限公司提供。行路致远，砥砺前行。
厦门鹏为软件有限公司 (www.592crm.com) 致力成为与您共赢、共生、共同前行的战略伙伴，更矢志成为软件开发较具影响力的企业，与您一起飞跃，共同成功!