

# 肇庆服装品牌尾货 弟衣价格合理 服装品牌尾货批发市场

产品名称	肇庆服装品牌尾货 弟衣价格合理 服装品牌尾货批发市场
公司名称	广州卓雅弟衣贸易有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	广州市白云区石井锦东国际服装城B9栋
联系电话	18588582046

## 产品详情

品牌折扣女装店主必看的五大规则！

品牌折扣女装店主必看的五大规则！

品牌折扣女装店主你们知道为什么你的营业额为什么那么少么，服装品牌尾货批发市场，为什么街上来来往往那么多人，就是对你的店匆匆一瞥就走了么？

一个好的品牌折扣女装店又需要哪些要素呢？

### .应地理环境

对于开店来说，店址选择的好坏，会直接影响店铺的经营业绩。开店首先要考虑选定一个合适的地理位置和商圈，而且还要事先考虑好经营的行业，来确定经营的方针。

### .适合顾客阶层

开店前，首先要对开店后主要的顾客群的年龄、收入、性别、职业、消费倾向、地域性、作息规律等因素做出明确的判断，然后再进行分析，再依据这些原则开设店铺。比如说，同时开一家经营妇女服饰的店铺，主要销售对象瞄准家庭妇女或职业女性或前卫女孩，则店铺的格调就应该有所不同。店址不同(城市中心或是乡下)，其特色也会有所区别。

### .积极宣传

店铺要充分利用其本身所可利用的任何媒介，尾货服装品牌在哪批发，加强向消费者的宣传，服装品牌尾货折扣，以激起消费者的消费与购买欲望。尤其是过路人一眼就可以看到的店面，在设计时一定要更吸引人。

### .通道顺畅

内衣店铺的店内通道设计，是店铺装潢布置的最基本要件。最为理想的是尽量采取最单纯的做法，不要有过多的回旋环绕;要让顾客能在无意之中，顺路参观完所有的商品。有转弯、通道的尽头，或长通路的中途，要别出心裁地设计出一些足以吸引顾客的东西。此外，通道的宽度虽然受店铺面积的限制，但尽量要充分利用，至少也要让相向而行的顾客能比肩而过。

### 容易选购

内衣陈列如果能够让顾客一目了然，容易挑选、购买方便的话，在无形中会促进销售的效果。所以所有展示用品都要朝向顾客易见、易选、易买的角度;同时，商品本身也要分类妥当，摆置整齐，以便消费者能不费力地找到所想要的物品。

广州卓雅弟衣贸易有限公司经销批发的女装、品牌折扣尾货畅销消费者市场，在消费者当中享有较高的地位，公司与多家零售商和代理商建立了长期稳定的合作关系。广州卓雅弟衣贸易有限公司经销的女装、品牌折扣尾货品种齐全、价格合理。广州卓雅弟衣贸易有限公司实力雄厚，重信用、守合同、保证产品质量，以多品种经营特色和薄利多销的原则，赢得了广大客户的信任。

公司主营业务：走份品牌女装折扣批发、品牌折扣尾货女装、浙江服装品牌尾货批发、批发品牌服装尾货、外贸品牌折扣女装批发、品牌服装库存尾货等产品

### 品牌女装折扣店经营 如何维护好老顾客的关系？

女装折扣店中老顾客的关系维护是非常重要的，想必大家都听说过“二八法则”，其实店铺经营中80%的新顾客就是来自于20%的老顾客那里。服装店铺经营更是如此，顾客如果对你的店铺印象比较好的话势必会再次光顾，从而会带动身边的亲戚朋友来光顾。因此维护好老顾客的关系在店铺经营中是非常重要的，那么老顾客应该如何维护呢？

#### 一、给熟悉的客人不一样的待遇

给熟悉的客人一些极具诱惑的小措施，比如赠品、折扣等，而且要经常和她们保持联络，主动关心她们，与她们维持好长期和睦的关系。

#### 二、不同的客户要区别对待

一个企业利润中的80%都是在20%客户中所产生的;并非每一个顾客都对企业有相同的价值，根据顾客与自己的价值关系，要重点培养，给予多的优惠和措施，使她们成为自己的忠诚客户。

#### 三、为顾客提供系统、有效的解决方案

企业不要仅仅只是停留在与顾客的买卖销售的简单关系中，还要在她们身上动一些心思，为她们量定做一套系统化的解决方案，扩大服务范围，刺激客户的购买欲望。

#### 四、建立一个详细的客户数据库

在信息高速发展的现代社会中，拥有信息就意味着占据了先机。客户可以通过网络等各种渠道获取关于自己所购买的产品和服务的详细资料，她们的消费行为都有非常大的自主性，很难受到商家推销行为的影响。这样，商家主动出击，与客户建立相对稳定的情感交流就显得非常必要。

广州卓雅弟衣贸易有限公司经销批发的女装、品牌折扣尾货畅销消费者市场，在消费者当中享有较高的地位，公司与多家零售商和代理商建立了长期稳定的合作关系。广州卓雅弟衣贸易有限公司经销的女装、品牌折扣尾货品种齐全、价格合理。广州卓雅弟衣贸易有限公司实力雄厚，重信用、守合同、保证产品质量，以多品种经营特色和薄利多销的原则，赢得了广大客户的信任。

公司主营业务：走份品牌女装折扣批发、品牌折扣尾货女装、浙江服装品牌尾货批发、批发品牌服装尾货、外贸品牌折扣女装批发、品牌服装库存尾货等产品。

对于品牌厂家来说，每个季度每个款都会多生产一些货，备起来给代理商退换，肇庆服装品牌尾货，越大牌子尾货越多，这些尾货不能再发到专卖店去，所以厂家只能以极低的价格处理掉，份货的卖家就是把这些产品拿货来卖，因为这些产品质量很好价格很低，所以是很多服装店主的选择哦。

看惯了桃宝风，要找到一股清流确实比较难，不喜欢呆板的款式，女神对连衣裙总是有自己的想法，不是太艳丽就是太俗气，要么就是不适合自己，想找到称心如意的真的很难，去年穿过了，今年又不想穿，总觉得去年的款式配不上今年自己的气质，每年每天都想穿新衣服，想要满足女生对连衣裙的需求，我想估计这辈子都不可能了，留着欣赏都开心。

根据多年的经验，收藏了几家自己特别中意的店铺，推荐给你吧，我觉得都是比较有设计感，不夸张的款，整理了好久的图，不喜欢也请不要喷哦，我真的用心了，希望也能遇到你喜欢的款式，希望你美。

肇庆服装品牌尾货-弟衣价格合理-服装品牌尾货批发市场由广州卓雅弟衣贸易有限公司提供。肇庆服装品牌尾货-弟衣价格合理-服装品牌尾货批发市场是广州卓雅弟衣贸易有限公司（[www.dier8888.com](http://www.dier8888.com)）今年全新升级推出的，以上图片仅供参考，请您拨打本页面或图片上的联系电话，索取联系人：谭志龙。