

# 微商新品起盘种子内部激励机制策划

产品名称	微商新品起盘种子内部激励机制策划
公司名称	广州羿蝉云科技有限公司产品部
价格	.00/个
规格参数	方案:定价分析 制度设置
公司地址	广州市天河区中山大道
联系电话	18122030417 18122030417

## 产品详情

微商顶层模式设计策划(高坤团队微电)微商顶层模式方案，微商顶层模式定制，微商顶层商业模式案例，微商顶层模式框架，微商顶层模式设计流程，微商顶层模式代理

### 一、“微商顶层模式如何设计?”

微商的痛点是什么?这个因人而异，但是普遍来说有三点：没内容，没用户，没成交。三者缺一不可，内容吸引用户，用户转化成交!

### 二、微商是怎么经营模式

我们做任何一件事，都需要考虑这三个要素：

人，事，钱。

- 1、选的事情，大方向对不对。
- 2、做事的人对不对，越是以小搏大的项目，对人的要求越高。
- 3、这个项目市场有多大，需要多少钱能撬动，有没有足够的资金。

做微商亦是如此，正确的起盘思路是这样的，先选对一款具有潜力的好产品，制定出一套完整的起盘规划。然后打造出一支强悍的运营团队。后还得有充足的启动资金和种子用户。具体就是以下几点：

### 三、如何起微商盘

设置种子内部激励机制

微商起盘很多人招募不到种子代理，其实是没有发挥团队的战斗力和特点，如果在批种子代理阶段设置一个重赏，比如招募总代阶段推荐总代多的代理公司奖励一部苹果x，这样一来能调动大家积极性。

### 设置一套分钱机制

起盘之前要设置一套分钱机制。俗话说钱在哪里，心就在哪里。可以做成PPT的形式，能够清楚的算到投资人的回报，非常明确化。

### 后阶段就是起盘造势

通过线上造势和线下造势，具体就是组织聚会，聚会什么内容，聚会后要给什么扶持都要说清楚，通过这种造势去吸引批种子用户。

微商难不难?或许并说不难。只要彻底学会这套起盘思路，并执行到位的话，相信你起盘一个微商项目能收钱的概率是八九不离十。现在微商真的不缺好产品，缺的是整体的运营，还有就是对代理的帮扶是否到位。