

超级大免单系统开发模式定制

产品名称	超级大免单系统开发模式定制
公司名称	广州微码互联科技有限公司业务部
价格	.00/1
规格参数	
公司地址	广州市天河区
联系电话	13480273125 18122468543

产品详情

超级大免单系统开发，超级大免单软件开发，超级大免单APP开发，陈翎180-2851-1220超级大免单源码开发，超级大免单平台开发，超级大免单公众号开发，超级大免单小程序开发

第三次创业源于一次网购体验，这次经历给了他很大启发。他认为网购有很多优势，但和传统商业比，网购是一个人的事，相对缺少分享与交流。尤其在网购市场解决了物流和配送瓶颈后，更多深层次的问题就暴露出来了。所以满足人们在网购时的社会化需求，还是网络创业的一个留白区。经过反复思量，胡捷踏上了第三次创业之路。起初，胡捷的创业项目被石景山留学生创业园看中，顺利入驻创业园。公司成立大约过了半年，淘免单网的前身——布谷网上线。最初，他们把网站定位于购物分享，希望买家在网上晒出自己的购物心得与体会，并以此吸引更多用户前来注册和分享。虽然出发点不错，但是网站很快就遇到了发展瓶颈——买家并没有像想象中那样去积极分享“购后感”，而其原因主要是布谷网的积分制度只能让用户在网站上的“头衔等级”有所提高，却不能给用户带来实际的好处。那么该怎么去鼓励用户？胡捷和公司团队在调研市场后发现，当时已有一些返现网站，通过给折扣的方式吸引用户。他决定别出心裁，新增了免单的方式，即设置一定的概率，让用户有一定的机会获得完全免费的优惠。想到免单的点子后，胡捷一度异常兴奋，但也引来了众多网友的质疑：“现在网络上到处在抽奖，但内部操作太多，不可信。”于是，胡捷和同事想了很多方法，最终想到了一个妙招，即在抽奖之前，让用户下载写有中奖号码的加密文件。抽奖之后，用户会获得打开文件的密码，核查文件内的中奖号码是否与开奖号码一致，此举保证了抽奖结果的公正。

一、在微信小程序开发商业模式系统有什么优势？

1、通过附近的小程序，商家不需要做任何推广，方圆5公里微信用户就可以看到你的产品信息以及各种优惠活动，做到把实体店覆盖方圆5公里广告效应。在微信小程序申请过程中可以在后台添加多个分店或分公司地址，以确保商家及分公司(分店)更好的推广。

2、与不同的微信公众号相互关联，数据共享，进行引流。可以做到10天内几万几十万数据引流和推广，利用别人的粉丝做自己的生意。

二、小程序“超级大免单小程序系统”模式规则解析:

举例来说，比如：第一个顾客在门店消费了100元，那么，平台会抽出20%，也就是20元存入奖金池，然后，第二个顾客也消费了100元，平台再抽出20元存入奖金池，以此类推，等到第五个消费者消费了之后，奖金池里已经积满了100元，最后，这100元将全部返给第一个消费者，也就相当于第一个消费者不花一分钱就买到了产品，获得了服务。以此消费时间顺序排队返利的全返机制实现。

从这里就可以看出，这个模式的好处了，同样的商品，同样的价格，在你家购买不仅可以获得同样的服务，还可以有机会获得全返免单，消费全返，谁不想要？而商家，也只相当于拿出20%的钱来打广告，并没有损失什么利益，何乐而为！

三、小程序“排队免单小程序系统”模式的优势：

- 1、乐享商家系统依托于目前大火的小程序而开发，处于潮流前端。
- 2、单次消费增值，提升消费者购买欲望，持续的重复消费，提高复购率。
- 3、把惊喜传递给身边人和朋友圈，为商户带来更多的消费者，口碑发酵，提升品牌，扩大影响力。
- 4、模式简单易懂，让人眼前一亮，并且具有吸引力。

为了推广这种机制，胡捷不惜“赔本赚吆喝”，如在为淘宝的一个服装卖家推出了15中1的免单机制时，买家免费的钱由他来承担。经过一段时间的推广，这个卖家的销售量迅速上涨，并接受了免单机制。此后，一传十，十传百，免单机制逐渐积累了人气和流量。

目前，淘宝已经吸纳淘免单网为其合作伙伴，并在内部通道向卖家推广了淘免单网。如今，已有40多万卖家都成为淘免单网的合作卖家，买家用户也增长到30多万人。

此外，胡捷和公司团队还开发了一个客户端“淘伴”，并让其与淘宝等网购网站关联，在买家打开这些网站时客户端会自动打开。胡捷介绍，目前“淘伴”上每天活跃用户在5000至10000人，公司也从卖家那里获得了佣金收入。

互联网时代，有了人气，自然就有投资，目前已有些企业向胡捷表达了投资意向。相信其在网购市场会有不错的未来。