

# 服装品牌尾货怎么样 弟衣 珠海服装品牌尾货

产品名称	服装品牌尾货怎么样 弟衣 珠海服装品牌尾货
公司名称	广州卓雅弟衣贸易有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	广州市白云区石井锦东国际服装城B9栋
联系电话	18588582046

## 产品详情

广州卓雅弟衣贸易有限公司经销批发的女装、品牌折扣尾货畅销消费者市场，在消费者当中享有较高的地位，公司与多家零售商和代理商建立了长期稳定的合作关系。

公司主营业务：走份品牌女装折扣批发、品牌折扣尾货女装、浙江服装品牌尾货批发、批发品牌服装尾货、外贸品牌折扣女装批发、品牌服装库存尾货等产品。

定位有这么几种方式：

介绍完了品牌定位之后，我们再来讲一下品牌结构吧，当你知道了自己的定位，你就需要划分一下人群结构，对应你的人群结构和去划分你的产品结构，在去策划你的品牌结构，如下图。

还是回到，我们如何让一个品牌从零到价值过亿这个话题，服装品牌尾货批发网，如果我接受到了这个品牌，我会怎么去定位。

针对于这些人群和市场容量去开设品牌的结构，更具结构去维护和运营。

好了，有了定位，之后呢？

### 3. 让社群为你提供价值

第三件重点是什么呢？传统企业会去找代理，找工厂，把这些策划做得很漂亮，说服他们同你一起共赴黄泉，说错了，共赴未来。

但是我的思路不是这样的，当今社会最难的两件事情：

把自己的知识放在别人脑袋里。

把别人的钱放在自己口袋里。

所以要说服别人需要的不再是漂亮的口水话，而是切切实实的实力。

我会先做社群，任何产品，都有适应它的客户，只要它确实有亮点（它要是一坨屎，那就没办法了），就会有人爱。我要做到，就是把这些有需求的人，变成铁杆粉。

如果是\*\*童装我会在前期赠送一百，如果资源不足就半价一百件，但是试用者必须接受我们的社群沟通，（为了防止大家是死粉，可以通过定期返金的方式，如果他在群组里表现活跃积极参与话题，那么就可以返还他部分金额）。

前期可以通过利益诱惑的方式，但是想要持续保持，还是需要这个社群能够为你持续提供价值，让你感觉被重视。

一般来说能够构成持续性社群的类型有以下5类：

对产品特别喜爱，希望参与发展，比如小米。

拥有共同兴趣爱好，如羽毛球，桌游。

相同的社会属性，如单亲妈妈群。

拥有联系的感情经历，如同学群。

能够提供辅助，如学习交流群。

当然品牌社群必须是符合品牌定位的消费者，这样的差异化定位角度才能为我们提供重要参考数据和意见。这样采集到的数据比大数据的更精准。以品牌社群为样本，发掘产品的潜在竞争力，获取用户反馈。

当你有了这些数据，和用户之后，你还会没有底气吗？

#### 4. 品牌策划

不会，这就是你出具体品牌策划的时候了。

这里的内容太多太杂，简单可以涵盖几个品牌logo，品牌代言人，品牌口号，品牌营销规划，品牌价格指定，品牌销售方案，如果涉及到代理商，那就更加复杂了。不过没关系，有了之前的基础信息，这下细致的规划会逐渐落地。就像是之前搭好了钢筋，现在要往里面灌水泥一样。这个时候要注意分工，懂宣传的打通渠道，懂销售的指定营销方案，懂管理的配备人员，分工明确，且一定要相互合作，这个阶段一定要多开会，多讨论，共同打造。

那么如果我接手一个品牌，我会把企业文化和产品结构做到极致，之后选取幸运人士成为我们品牌在中国的第一群消费者，产生小规模社群效应，之后逐步扩大，珠海服装品牌尾货，但是我并不靠这个去推广。我会寻求代理商，通过这些数据和关系维护运作我们的品牌，有了全国各地的运营商为底气，我就进行宣传品牌投入了，通过各种渠道（电视广告、新媒体广告、radio广告等广告途径）去扩大品牌营销力，同期我会不断优化自己的营销策略让线下销量有起色。

做到这个阶段，你的品牌价值应该可以突破千万。

那么这就是品牌的第四重点步骤。

### 品牌女装折扣店怎么选择货品？

好多最近想开品牌女装折扣店的总是这样问我，休闲服装品牌尾货，你们怎么拿货，可以挑选货品么，卖不出去给退么？拿货价格还能便宜么？接下来您一一解答。

ps：何为“分份批发”。某一品牌回货后，为保证所有客户收到货尺码，颜色，款式等大近相同。公司会根据产品结构，季节，尺码等，分成若干小份且每份件数相同，客户订购件数需是每份内装件数，价格为统一价格，如（50元\*100件=5000元。）

我们的图片全部是实物拍摄，并且不做任何的修饰。所有货品保证100%商场真品，原厂家，10年来我们秉承“真品质，真品牌，真实惠”的企业定位，坚持不做“假品牌，仿品牌”公司为国内折扣女装先驱，实力雄厚，四季服装均有售，欢迎实地考察看货。数量有限，如果您有兴趣请及时联系我们。注：图片只能上传小部分.如有需要可以联系我们。

因为我们的货品都是按照款式，码数均分的，所以没有挑选货品这么一说，服装品牌尾货怎么样，还有市场上有很多可以挑选货品的，拿货的时候一定要去自己看，因为我们做的是厂家的库存，大部分可以挑选货品的都是库存中的库存。

想要开一家品牌折扣店首先想的肯定是地址，然后再是货源，最后是名字，这些步骤做好，一家品牌折扣店算是初步完成了至于怎么样取名字这是很多人苦恼的，因为很多的名字都是被取走了，很难在想到新颖让自己顾客满意的名字了下面就给大家介绍一些取名字上的技巧。

一点，不一定名字一定是中文名字可以选择一些图形各种图形来凸显出这家品牌折扣店的不同寻常可以很好的吸引顾客

二点可以用一些近义词的方式来取名这种名字很常见，这种名字网上有很多，实在想不出来的可以去网上查一些资料来借鉴然后选择自己喜欢的。

三点，可以用一些生活中的图案来组成一个名字，这样子的店名并不常见所以顾客看到了都会觉得这个名字是不错的。可以取一个简单的名字然后后面设计一个漂亮的标志，让顾客能够准确的记住这个名字。杭州逸之服饰有限公司，拥有国内数百个一二线品牌库存尾货。同行业排名前三，诚信经营，为客户带来财富

四点，可以用一些象征性的标志，各种动物啊代表的寓意这些都是很不错的还有一些植物用来当标志都是十分不错的

各个品牌折扣店所经营的风格是不同的，虽然款式多样但是风格千万不能冲突，所以大家选择名字和标志也要参考一些本店特色来取名。

-----需要品牌折扣女装货源联系广州卓雅弟衣服饰-----

服装品牌尾货怎么样-弟衣(在线咨询)-珠海服装品牌尾货由广州卓雅弟衣贸易有限公司提供。服装品牌尾货怎么样-弟衣(在线咨询)-珠海服装品牌尾货是广州卓雅弟衣贸易有限公司（[www.dier8888.com](http://www.dier8888.com)）今年全新升级推出的，以上图片仅供参考，请您拨打本页面或图片上的联系电话，索取联系人：谭志龙。