

【0库存代销】女装品牌拿货国雅世家圆领连衣裙

产品名称	【0库存代销】女装品牌拿货国雅世家圆领连衣裙
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:国雅世家 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

【0库存代销】女装品牌拿货国雅世家圆领连衣裙

爱弗瑞服饰主要经营各领姿女装几折拿货，大码女装去哪拿货，领第女装几折拿货

促销活动成果总结，我们促销活动做完，有行动，有过程，也要有结果，针对促销活动我们需要进行活动总结，以备在后期做促销活动时有参考性依据；

、活动总结首先分析各项数据指标达成情况，销售达成情况，库存消化情况，同期数据对比，同商圈数据对比等等；
、其次分析货品销售情况，畅销款、平销款、滞销款，主推款；新品销售；
其实拿货很简单，简单几个字：自主，分类，专一，大胆.首先去选货，要给自己店铺定好位，做什么年纪，什么风格，什么类型。这些要想好，20岁的东西就是20岁的，30岁的绝对不拿，更不进。这些档口，时尚就是时尚，根本就不去，那些休闲的档口，如果决定当天来主要找裤子，就专心找裤子，别的档口不进，说找外套就外套，其他不看。这样，你才能找到店铺需要的，和你需要的。一般新手服装卖家，初次到服装批发市场来进货，第一看到很多又好又便宜的商品就会毫不犹豫的进;看到很有女人味的服装就会

果断的进;看到很有个性以及性感的女装时，就会不假思索的进;结果回去以后上架了，才发现自己的店铺如同大杂烩，什么风格都有了，很明显利润和库存就可以预估的到了。因此那些初次开服装店的老板们由于眼光不准，就都在第一次服装进货时吃过大亏，所以我们在初次要试销。在开服装店的第一次进货时不要进的那么多，不然就会把现金变成卖不出去的库存积压。只有得到了市场的认可后的商品才会有利润的保证。