

小程序带来的好处和玩法

| | |
|------|--------------------------------------|
| 产品名称 | 小程序带来的好处和玩法 |
| 公司名称 | 杭州黑斑马信息技术有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址） |
| 联系电话 | 13386531520 |

产品详情

近和朋友聊天，经常会聊及小程序，多的话题就是小程序到底能够给我们带来什么？小程序该怎样玩？那我们就一起来探讨下小程序能带来的好处和玩法。提高自己对新技术和新工具的敏感度是营销人的必备素质，小程序算得上是一个营销人能够充分应用的新工具。小程序能够给我们带来什么？除了流量、用户、销售额，还有就是提升用户体验、增加用户重复消费频次等等。但微信小程序具体能够给我们带来什么，不同的场景是不同的，我划分了小程序可能在下面几个场景中能发挥出巨大的能量：连接线上线下，与自媒体结合，升级传统电商，与APP的互补。1.连接线上线下我们在户外平面广告中经常能够看到各种“扫二维码下载APP”，但实际上因为户外没有WiFi，流量珍贵，下载一个APP少说也得十几二十几兆流量，导致扫码下载APP的人非常少，但小程序无需下载，扫一扫即可实现APP中的基本功能，因此更加容易从线下进入线上。线上与线下的连接是微信团队想实现的目标。而线下门店能形成的消费场景非常多，能够为微信从线下获取很多流量入口。以点餐为代表的预约消费场景也是非常符合小程序的特征，这也是张小龙举例多的场景。比如：我想吃饭了，又懒得去店里，可以打开微信小程序搜一搜，周边的餐饮店就出现在我的屏幕上了，选一个叫上外卖就可以享用一顿美餐了。我想去一家味道很不错的店里吃饭，但排队通常要花上一个小时，我不想排队了，我可以打开微信小程序进入那家店进行点餐预约，便可知我大概等多久后去店里就刚好可以吃。像酒店、KTV、电影院、奶茶店等等很多到店消费场所都可以开发小程序。总之，用小程序连接线上线下将是小程序未来的主要发展方向之一，也能为微信带来一个巨大流量，至少从目前来看，微信官方是在主推这一个发展方向。2.与自媒体结合这里的自媒体主要是指基于微信公众号的自媒体，公众号与小程序已经是密不可分。公众号可以捆绑13个小程序，更重要的是小程序能用小程序码直接贴到微信文图中，而且能直接插入“小程序页”放到微信文图中。