

# 利用电话机器人销售业绩提升的原因

产品名称	利用电话机器人销售业绩提升的原因
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

## 产品详情

随着电话销售行业在中国的发展势头越来越迅猛，销售员在高强度的工作氛围和大压力的工作环境下，虽然得到了一定的业绩和成绩，却让员工的工作幸福感渐渐消失，企业的业绩也一直波动，无法稳定。而目前使用电话机器人做为销售，是企业不错的选择之一，我们一起来了解下利用电话机器人销售业绩提升的原因。

电话机器人1、对电话机器人进行培训，录入相关的销售话术；2、电脑端后台录入客户资源；3、设置自动外呼的工作时间。4、接下来人工坐席就可以安心等待的电话机器人高效拨打和智能分类，然后有针对性的对意向客户进行回访和跟进。电话机器人拨通的每一通电话都可以在后台以文字和语音两种形式回查，人工坐席可以充分的准备好与客户的交流，更容易促成订单，而且利用电话机器人销售业绩提升至少在200%以上，电话销售人员在通话时受到的精神压力大大得到减少，可以把更多的精力投入到意向客户的跟进中。。电话机器人的应用使得企业取消了80-90%的人力，工作效率却提高了4-5倍。而且，在运营成本方面，企业无需为中绅电话机器人支付薪水，也无需各种福利奖金，只需支付雇佣电话机器人的费用和电话费用，这个永远保持热情和专业态度的电话机器人就会为企业不断创造业绩。智能语音机器人节约了企业人力成本1、降低成本提高效率 用雇佣人工成本的一半雇佣智能语音机器人，可以做到24小时全时段工作，无需投入人力进行招聘和培训，更不会因外界因素影响到效率。2、情绪饱满不会波动 智能语音机器人每一通电话畅响电话机器人都能做到与客户亲切互动，声音甜美，没有加班抱怨，没有情绪波动。3、自动统计条理清晰 智能语音机器人可以准确了解客户购买意向程度，自动将意向客户进行分类，智能回答客户提出的问题，高效留住客户。4、成效显著收益明显 据企业反馈，在使用电话机器人后人工成本节省了50%以上，销售业绩也有明显提升。5、提升了办公效率除了提升沟通的流畅性，智能语音机器人还可以解决企业招人难、效率低、投入大等问题。