

【代销】only女装拿货几折羽莎国际新款连衣裙

| | |
|------|-------------------------------|
| 产品名称 | 【代销】only女装拿货几折羽莎国际新款连衣裙 |
| 公司名称 | 武汉爱弗瑞服饰有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | 品牌:羽莎国际 库存:10000 份数:100 |
| 公司地址 | 武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心 |
| 联系电话 | 15902751355 |

产品详情

【代销】only女装拿货几折羽莎国际新款连衣裙

爱弗瑞服饰主要经营各棉麻女装批发哪里拿货，女装批发在哪里拿货好，开女装店反几个季节拿货

让老顾客带来新顾客找机会常和顾客拉家常，不要一心只想做他的生意。给予老顾客特别的优惠，让老顾客感受到你们的重视。给予老顾客特别的关心，让老顾客被你们的言行而感动。鼓励并邀请老顾客介绍新顾客上门。老顾客如果带新客人上门时，服装品牌店家应该适时地给老顾客提供特别的服务和优惠，让老顾客在朋友面前显得特别有面子，这样也就让这些老顾客愿意持续地带新顾客上门。

服装店的生意想要好起来，一定要有一个很好的装修，以往服装店的装修好，那么可以吸引大家的注意力。服装实体店导购揣摩顾客的心理，如她说啦那句话意味着哪些意思。好的方法那就，自己和顾客换位考虑。即假设自己那就该顾客，那么我进这家店会怎么想和怎么做的，我说这句话又意味着何种含义。把交易能否成功看成是对自己实力的挑战。营业员可任意试穿店里的服装，以吸引顾客的眼球。但要保持该服装的整洁，切勿污损。对结伴而来的顾客，应先对付她的同伴，说服她的同伴。如你能够对她的同伴介绍说：“这件衣服给她穿如何？”等，这是因为只有受到同伴的认可，顾客才会有信心去买。

现在很多服装店，进货的时候都会考虑流行。是的，选择潮流的服饰进货不会错，但是错就错在，一款进很多。这是很多服装店进货会犯的错误的。进货数量切忌一款进太多，对于创业者，经营服装店铺，资金不是很重要，许多有较强资金实力的店铺老板也不一定能获得较好的利润，因为消费者最看重的是你的商品，商品不好的话，你的资金再充裕，也是用处不大。