

跨境电商无货源模式新手会面临哪些问题？全程干货剖析以下五点！

产品名称	跨境电商无货源模式新手会面临哪些问题？全程干货剖析以下五点！
公司名称	郑州梓峰计算机科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	郑州市金水区东风路28号院世博中心2014号（注册地址）
联系电话	17737411310 15738821995

产品详情

来自：亚马逊ERP系统开发定制（DSG199522）

最近一直跟大家分享跨境电商资讯消息，自然有很多朋友提出各种各样的问题，其中很多小伙伴提出了跨境电商无货源模式到底是怎么运营的，这种模式真的如小编所说的那么神奇吗？那么小编今天就为大家深度剖析一下跨境电商的无货源模式，还是以亚马逊为例子，下面全程干货，只讲一次，建议各位老板收藏转发。

说到跨境电商，很多老板都会考虑到以下几个问题，从哪找货源，选什么产品好，不懂外语怎么办，客户下单怎么发快递，做跨境电商究竟有多少利润，下面小编将整理干货，针对以上几个问答，详细做出答复，自然也

就间接性的让大家更深入的了解无货源模式。

1，从哪找货源

相信做过电商的朋友都清楚，无论你在哪个地方做电商，寻找货源自然是很关键的一步，网上开店固然简单，客户下单而无处可以发货，必将会引起客户的强烈不满，那么这间店铺的运营必将不会长久，那么问题来了，我们要从哪找货源？要如何下手呢？相信很多新手都被标题所迷惑了，无货源模式？就是没有货源呗？其实并不是这个样子的，无货源并不是字面上意思的理解，而更加准确的意思是买家不用囤货，这对于很多刚起步的新手卖家来说好处无疑是巨大的，不用囤货这方面为绝大部分卖家缓解了资金不足的压力，而做无货源模式，你的货源就是来自全网各大电商平台的卖家，简单来说就是把别人已经上架的产品上架到你的亚马逊平台上面，由于地域的不同，国内的产品销往国外可以卖出很高的价格，从而赚取差价。

2，选什么产品好

个人认为，前期新手小白卖家选品的时候可以引用一个小技巧，铺货选品，其含义就是由于量的积累而引来质的改变，无货源模式需要依靠ERP可以完成产品的采集，其中包括了语言翻译的功能，系统正常运营之后，上货的效率有明显提高，人工每天20-30件，系统每天200-300件，而到达一定量的时候，铺货也就基本实现了，待到产品到达一定程度的时候，再从中选取几款销量好的，转型做精品店，总之这种无脑式的无货源模式非常

适合没有任何电商经验的新手卖家。

3，不懂外语怎么办？

说到跨境电商，不懂外语肯定是很很多新手卖家所疑虑的问题，其实这个问题是很多跨境大手在没入行之之前都担心的问题，其实说句最简单的，现在互联网科技这么发达，翻译软件，翻译平台数不胜数，总有一款适合你，而且根据实战经验显示，外国人的购物方式与内地大不相同，基本没有售前沟通的习惯，一般都是非常干脆的喜欢就下单入手，就算沟通也不用担心，不像国内某宝一样是实时沟通的，而是通过邮件来回复的，我们有足够的时间来组织语言应对客户的各种问题。

4，客户下单怎么发快递

这个就是物流问题了，做过电商的朋友在一般都是发国内的几个知名快递，做跨境的话同样可以发国际快递，基本都是换汤不换药的，如今的快递还是非常发达的，海陆空三条航线均可，而且亚马逊拥有自己的专属物流FBA，卖家只需要将销售的产品发往亚马逊仓库即可，派件问题由亚马逊负责，可以说快递的问题都不是问题，轻松解决。

5，做跨境电商究竟有多少利润

说起这个重点问题，相信这个各位最关注的一个问题，没利润做锤子？在此还是打个比方，现在美元与人民币的汇率大概在1：6.8左右，做跨境电

商顾名思义肯定是将国内的产品销向国外，由于两地地域的差异，经济化的差异，以及购物理念的差异，售出的价格自然是不同的，比如在国内采集一件产品30元，发往美国上架30美元，在老外眼中，花30美元买一件称心如意的产品是很正常的事情，除去人工快递等成本，按照费率来算其利润可想而知，往往一件产品加个5倍10倍出手都是很正常的事情，况且我们国产的产品质量还是很好的，以实例表面很多老外买过华产的东西，一般都是高兴的手舞足蹈鼓掌，China的东西真棒，这是很常见的事情。

网友们对于跨境电商无货源模式新手会面临哪些问题？全程干货剖析以下五点！你有什么想说的？欢迎评论在下方互动