

东沙群岛服装品牌尾货 弟衣值得信赖 服装品牌尾货批发

产品名称	东沙群岛服装品牌尾货 弟衣值得信赖 服装品牌尾货批发
公司名称	广州卓雅弟衣贸易有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	广州市白云区石井锦东国际服装城B9栋
联系电话	18588582046

产品详情

广州卓雅弟衣贸易有限公司经销批发的女装、品牌折扣尾货畅销消费者市场，在消费者当中享有较高的地位，公司与多家零售商和代理商建立了长期稳定的合作关系。广州卓雅弟衣贸易有限公司经销的女装、品牌折扣尾货品种齐全、价格合理。广州卓雅弟衣贸易有限公司实力雄厚，重信用、守合同、保证产品质量，以多品种经营特色和薄利多销的原则，赢得了广大客户的信任。

公司主营业务：走份品牌女装折扣批发、品牌折扣尾货女装、浙江服装品牌尾货批发、批发品牌服装尾货、外贸品牌折扣女装批发、品牌服装库存尾货等产品。

女装品牌折扣店想要吸引顾客，请收下这份定价攻略！

很多创业者选择女装品牌折扣店是因为这种模式兼具品牌服饰的优势和价格优势，对于门店来说，做好了门店服装的定价就是打开了吸引顾客成交的关键。对于价格敏感度较高的客户类型往往对女装品牌折扣店毫无抵抗力，服装品牌尾货批发，怎么样优化门店的定价策略呢？今天库批网小编就共享了一份定价攻略，帮您从定价的方法论打开门店经营的新思路。

女装品牌折扣店定价攻略之平头低尾法

平头低尾的意思就是将价格的"龙尾"微微向下落一落，给人一下降很多的感觉，服装品牌尾货裤装，这是一种价格游戏，也是各个业态最常用的定价策略。例如一件商品标价198元和200元给人的感受就差很多，虽然实际金额只相差2元而已，但就是这小小的两块钱，就充分营造了两种不同的价格感觉，最终能够影响绝大多数的顾客决策，大大提升门店销售业绩，这个能量不可小觑。

女装品牌折扣店定价攻略之错觉定价法

与上面直观的平头低尾发不同，这个错觉定价是用一些组合或者促销的方式，模糊客户的价格概念。例如一些女装品牌折扣店在活动期间推出的一些组合套餐：套装一起打包价269元，而单品价格是199元和79元，这样两相对比，顾客可能会觉得拿两件比一件要划算的多。但其实仔细算一下会发现，二者单位定价相差不过10元，后者略高一些。这样也能提升门店的客单价，同时也让利给顾客。

女装品牌折扣店定价攻略之心理定价策略

针对消费者得消费心理，很多服装店在制订价格时喜欢在价格上留下一个小尾巴，在其所销的商品中，尾数为整数得仅占15%左右，85%左右的商品价格尾数为非整数，而在价格尾数中又以奇数为主。一件商品定价99元人们会感觉比100元便宜，定价101元人们则会感觉太贵，较之99元价格仿佛又上了一个台阶。利用心理定价策略会给人商店价格在整体上的都很低的印象，从而达到吸引并留住顾客的目的。

女装品牌折扣店定价攻略之差异化对比

女装品牌折扣店在进行商品调价时，记得把原价和活动价做清晰的标注，例如在原价签上用红笔标注促销价，虽然这种方法看起来很简单，但是这也是最常见的价格差异化策略，充分利用消费者心理学帮助促进成交。其中奥妙在于：首先，原标价是印刷的数字，往往给人一种权威定价的感觉。而手写的标价，会使顾客感到便宜。其次，红色十分吸引人眼球，重点提示又给人一种廉价的感，用红笔标上新价钱，充分调动起顾客的活动参与感。

品牌折扣女装批发哪里好？

第一个是找厂家拿货，厂里面的尾货，但是这些是很难拿到的除非你的进货量大才有可能拿到。

第二个是自己到批发市场去拿货，批发市场主要在两个城市一个在杭州的四季青一个是广东的锦东里面有尾货。

第三个是找品牌折扣女装批发公司，品牌折扣批发公司，这些公司很多各地都是有的，只要是公司实力都是不同的一些货好一些的货差这些和大批发商和小批发商的区别是一样的，所以每家公司的价格、品牌、服务都是不同的。不能盲目的相信价格因为有些小公司的价格很低但是会在货里面做手脚有些则是服务不行进货远的只能看看图片，难免走眼拿到了不合适的商品，这是很头疼的这个时候需要协商更换商品，并不是所有的公司都会同意更换所以选择了一家好的公司可以低价进货，也有保障折扣，去这些公司拿货基本上都是一份一份进的也称走份，每份100件，看上了那个牌子的，一份直接打包带走，大大节省了挑货的时间，我知道的广州卓雅弟服饰有限公司就是一家不错的品牌女装折扣批发公司，广州卓雅弟服饰有限公司拥有国内数百个一二线品牌库存尾货。同行业排名前三，诚信经营，为客户带来财富。

广州卓雅弟衣贸易有限公司经销批发的女装、品牌折扣尾货畅销消费者市场，在消费者当中享有较高的地位，公司与多家零售商和代理商建立了长期稳定的合作关系。广州卓雅弟衣贸易有限公司经销的女装

、品牌折扣尾货品种齐全、价格合理。广州卓雅弟衣贸易有限公司实力雄厚，重信用、守合同、保证产品质量，以多品种经营特色和薄利多销的原则，赢得了广大客户的信任。

公司主营业务：走份品牌女装折扣批发、品牌折扣尾货女装、浙江服装品牌尾货批发、批发品牌服装尾货、外贸品牌折扣女装批发、品牌服装库存尾货等产品。

开女装品牌折扣店选择货源的技巧

大家都知道，要想开好服装店，货源的选择是很重要的，那么，如果你想开一家女装品牌折扣服装店，要怎样去选择合适的货源呢？毕竟现在市面上很多这种品牌折扣货源。而且走货的形式也不一样，都是打包走份，不挑不选。这样就给新手带来困惑。不知怎么去选择。

品牌折扣服装货源主要分布在国内的几大城市，北京、杭州、上海、武汉、广州石井等地。选择货源之前首先你要确定好你那边要做的风格、年龄的定位。然后根据这些需求去选择货品。现在市面上大大小小的品牌折扣服装商太多，有以公司形式的，有档口形式的。你定位以公司为主，然后公司也有大小，找几家大的品牌折扣服装公司。

这些公司一般都会以朋友圈的形式发布产品的信息，比如：品牌名字、款式比例、码数比例、季节。大公司品牌货源都会很多，服装品牌尾货批发市场，其中很多都是你没有听过不了解的品牌，其实这些品牌在市面上都是有名气的，可能恰好你那边没有而已。只要是品牌，那么它的品质就不会差。做品牌折扣不能订死在哪几个牌子上面，这是一个禁忌，东沙群岛服装品牌尾货，三荟叶国文建议你千万不要这样做。这样你会永远缺少货源的。只要风格合适，年龄段合适，那么就可以做。

首先要考虑你现在要拿货的服装季节，其次就是看这批货的整体风格，年龄段。看好后就要看看朋友圈发的文字比例，款式比例跟码数比例是一定要看的。这些都是整份货里面的一个比例，是没有具体到哪个款，哪个码的。看大概的比例合适就毫不犹豫的定下来。等你在犹豫中的时候这批货都出完了。品牌折扣公司是有很多的客源的，特别是大公司是面向全国的服务客户，不是单单为你一个人。一般都会有几万个甚至十几万个的客户。相对于你个人就显得很渺小，当然这些人也不可能全部都适合做某个牌子，以防万一，看好了还是要第一时间下单订货。

其实选择品牌折扣服装货源是不难的，只要你掌握了其中的规则就非常的轻松，无非就是风格、年龄段、款式比例、码数比例。有的人会在乎拿到的货品会不会跟品牌公司朋友圈拍的不一样，肯定会不一样，因为品牌折扣服装都是品牌工厂过季的库存，属于断码断款的，就算你在怎么去分也分不到每一包100%一样的款式的。老手是不会在乎款式的一致性，只要风格合适，比例看好，因为同一批货都是统一分包，统一品牌的。有不了解或正在寻找品牌折扣好货源的朋友们可以咨询。

东沙群岛服装品牌尾货-弟衣值得信赖-服装品牌尾货批发由广州卓雅弟衣贸易有限公司提供。东沙群岛服装品牌尾货-弟衣值得信赖-服装品牌尾货批发是广州卓雅弟衣贸易有限公司（www.dier8888.com）今年

全新升级推出的，以上图片仅供参考，请您拨打本页面或图片上的联系电话，索取联系人：谭志龙。