

## 【0库存代销】高档女装拿货价在多少区间诗菲迪时尚连衣裙

产品名称	【0库存代销】高档女装拿货价在多少区间诗菲迪时尚连衣裙
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:诗菲迪 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

### 【0库存代销】高档女装拿货价在多少区间诗菲迪时尚连衣裙

爱弗瑞服饰主要经营各北京拿货女装加微信，商场里的女装在哪拿货，女装怎么批发市场拿货

促销活动成果总结，我们促销活动做完，有行动，有过程，也要有结果，针对促销活动我们需要进行活动总结，以备在后期做促销活动时有参考性依据；

、活动总结首先分析各项数据指标达成情况，销售达成情况，库存消化情况，同期数据对比，同商圈数据对比等等；  
、其次分析货品销售情况，畅销款、平销款、滞销款，主推款；新品销售；  
其实拿货很简单，简单几个字：自主，分类，专一，大胆.首先去选货，要给自己店铺定好位，做什么年纪，什么风格，什么类型。这些要想好，20岁的东西就是20岁的，30岁的绝对不拿，更不进。这些档口，时尚就是时尚，根本就不去，那些休闲的档口，如果决定当天来主要找裤子，就专心找裤子，别的档口不进，说找外套就外套，其他不看。这样，你才能找到店铺需要的，和你需要的。

每个门店其实都有独到的优势，或者是服务、或者是信誉、或者是性价比、或者是对消费者的承诺等等，门店要总结提炼出一句精简的语言，每个导购牢记在心，遇到价格问题就可以脱口而出。当顾客言明你的价格比别的门店昂贵的时候，导购常常会用贬低别的门店的方式来应答顾客。这种做法一来不符合同行业公平竞争的原则；二来顾客也会觉得导购员是在王婆卖瓜，根本没有说出为什么价格会有差异。很多导购处理这种价格异议的时候，都会拿出自己店里的一款产品去证明别人价格比自己的高，这种做法没有抓住问题的重心，也许你们门店那款产品价格确实比别人的低，但却不是顾客需要的。而这时的关键问题是你对自己产品的优势却只字未提。