

## 【代卖货源】曼珂女装几折拿货旭红拼接连衣裙

产品名称	【代卖货源】曼珂女装几折拿货旭红拼接连衣裙
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:旭红 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

### 【代卖货源】曼珂女装几折拿货旭红拼接连衣裙

爱弗瑞服饰主要经营各女权贵族大码女装批发拿货，女装阳光里的汀兰拿货价，品牌女装那里拿货

如果你想开一家服装店的话，你就先要做一下市场调查了，例如，你准备要做哪方面的衣服，是男装，女装，童装，休闲装，还是冬装，还是夏装。所以，这个时候，你就要先考察一下，或者是在网上看一下调查量，然后再做出决定。这个决定涉及到，你一年的营业额，销售的数量等。如果真的要说的话，就要做好几种主打产品的分析和对比，然后选择一种适合你去经营并能取得营利的衣服去做。当然，这个时候，也要考虑一下，你是否做名牌店，还是普通的店。所以做前期的市场分析是非常明智的。不要小看了市场分析，终得出来的结论是适合你经营而且是营利的。下面我讲讲20个促销方式，以客人为本，从客人角度思考和出发，解决促销最难的一个问题就是：你在这头热，客户那头冷。你忙里忙外，客户一个不见，根本就不陪你玩。在卖场或服装店，有很多不同的导购向不同的顾客推销产品，有的导购很简单就让顾客下单了，但有的导购却说了半天都没有达成交易。所以说一个服装导购的卖货思维，卖货技巧是很重要的。服装导购必须掌握一定的卖货技巧，才能更快更容易的达成交易。所谓封闭性的问题，指的是在销售的过程中，针对我们的卖点设计提问一些只能让顾客回答“是”与“不是”的问题的

问题。但要注意的是，在问封闭性问题的时候，尽量让顾客回答“是”，如果顾客对所有的问题都回答是，我们的销售就向成功走向一大步了。在销售的过程中，我们要尽量吸引决策者的关注，但也要善于对待影响者，因为他们可能会影响到我们的整个销售过程。